

洛克菲勒留给儿子的38封信（连君回老师解读）

《洛克菲勒留给儿子的38封信》-连君回老师解读

所有666书友会的家人们。大家现在好,我是连君回,今天非常开心又跟大家一起见面了,今天给大家推荐的一本书非常棒,叫做《洛克菲勒留给儿子的38封信》,这本书我大约是在10年之前看了,然后那个时候看这本书呢,叫什么呢。叫似懂非懂,而时隔十年以后呢,特别是我这么十年以来的成长,特别是跟着周老师杨老师学习以后呢,我再来看这本书,突然间让我醍醐灌顶,我很感慨。竟然还有这么好的书,而且竟然还公诸于众,我竟然中间没有这么详细的继续去践行,而我这个最近又把这本书拿回来看的的话,让我醍醐灌顶,

我发现,跟着周老师杨老师实修理念的很多的品质,在这本书里面都有,甚至周老师也能通过这本书,看到他们身上的影子,也能看到所有大成者的影子,特别要说一下,我是最近,践行了很长一段时间的,《拿破仑希尔的成功学全书》,我发现那本书里面的18个的非常好的品质,跟这本书里面有很多的东西,都有异曲同工之妙,正所谓高手都是什么。都在顶峰相见,那我们首先来了解一下,洛克菲勒这个家族到底有多厉害,我相信很多家人都有了解过,

那洛克菲勒他是地球上第一个亿万富翁,而且是世界上最早的石油巨子,他

从1839年到1937年总共活了98年,然后他其实也是一个贫穷人家出生的,然后一步步走向石油王国实现财务自由,缔造出来商业帝国,而这本书写给他孩子的38封信,详细地阐述了他是如何从白手起家,到成就商业帝国的一个背后的每一步的轨迹,以及底层逻辑,我想说什么呢,就是一个人如果写一本书人物传记,或者别人给他请教或者他上讲一堂课,出一本书,他有可能还会有所保留,但是他写给他儿子的38封信,我想告诉大家,绝对是毫无保留的分享出来,所以这本书大家要怀着一颗那种什么,恭敬之心去学习,我相信每一个家人,你真的用进入空杯的心态去学习,甚至把自己当成一个孩子一样去学习的时候呢,我想告诉你,你也可以实现财务自由,并且你也可以缔造出属于你自己的商业王国,

这里面说,洛克菲勒不仅是一位成功的商人,更是一位充满智慧的创造者,还是一位慈祥教子有方的父亲,就是洛克菲勒家族到现在为止,已经延续了六代,而且一代超过一代,他的子孙当中有做过美国副总统,包括有很多赫赫有名的一些企业家呀,一些大银行家,这里面有讲的是什么呢,就是洛克菲勒整个家族,他们是如何传承家风家训的,甚至小孩子什么做家务,对吧。擦皮鞋搞卫生,抓苍蝇,就是抓蚊子,都要给他们钱的,而且他们每个星期给孩子的零花钱也不多,然后还要求他们记账,具体的你们详细去看,包括洛克菲勒小的时候呢,从16岁做什么。19岁做什么,一步步如何成就今天的商业王国,每一步他都详细的写出来,

那么今天给大家讲38封信之前呢,给大家读一些名人的推荐,巴菲特说了一句话,他说我的很多的投资理念,投资哲学都是建立在洛克菲勒的智慧的基礎上,比尔盖茨说我的很多灵感,很多创意,包括说慈善基金的很多很棒的

智慧的理念,都能看到洛克菲勒的影子,格林斯潘说了一句话他说,这些忠告太珍贵了,这可是洛克菲勒家族的宝藏,我读了以后便爱不释手,内容都是什么,商业经营的真谛和精髓,一下子我好像明白了,洛克菲勒的整个家族为什么如此壮大,他的秘密所在,就是看了以后真的很震撼,那么今天呢,因为总共有38封信,

我们短短的一个小时之内呢,不可能详细的讲完,其他的一些信呢,我只能大概的提炼出来,而里面会详细的给大家推荐3-5封信,详细给大家展开,那么首先第一封呢,讲的叫什么呢,叫做做一个傻的聪明人,其实这篇文章讲的是什么意思呢,这封信里面其实讲的就是什么呢,就是那个世界上看起来很聪明的人,实际上他们都是最傻的傻瓜,而那些看似很傻的人呢,其实他们是最有智慧的人,其实用中国的老祖宗的话来讲叫什么呢,就叫做大智若愚,他说了一句话,他说没有知识的人终无大用,但有知识的人很可能成为知识的奴隶,很多人觉得说我不懂,他难以启齿,好像是把无知当成罪恶,殊不知怎么样,你每次说我不懂的时候呢,就是你人生蜕变的机会,

这是他写给他儿子的38封信里面的第一封,为什么放在第一封呢,就是我在想呢,杨老师为什么把辅导我的那一集放在第一集,就是十一堂导师密训课里面的放在第一集,就是我里面讲到一个很重要的点叫什么呢,叫做空杯精神,就是有一颗恭敬心虔诚心空杯的心,所以呢你发现洛克菲勒也把这个放在第一篇,为什么呢,因为如果你觉得自己很厉害,或者说你不好意思说我不懂,你会掩饰自己的无知,那你发现你这个杯子是满的,别人的智慧是倒不进来的,只有你进入空杯的心态,你才能真正的去学习,这个是很重要的一个点,所以他说一句话,他说受自尊心和荣誉感的支配,很多有知识的人对

不懂总是难以启齿,其实这些东西都是障碍自己,这是成为人生最大的障碍,这是第一个点,

所以希望大家呢,在学这本书也好,在学所有比自己有结果的人也好,或者学那些企业家呀,我们古圣先贤,只要是他们身上有比我们好的地方,我们都要用一颗空杯的心态去学习,当一个人能够进入空杯的心态的时候呢,他就能真正做到什么呢,终身成长。全面成长,同时他就可以成为任何他想成为的人,希望这段话对大家有帮助,那么第二封信是什么呢,叫做不甘示弱才会赢,这里面讲的是什么呢,讲的就是有很多人很谦卑,然后他就不自信,他总是会否定自己,这里面讲的一句话他说,就是芝加哥大学是洛克菲勒投资的,不叫投资的,是投资创建的这所学校,那么他回到芝加哥去讲课的时候呢,真的是让所有的大学生,掌声不断,然后他讲到里面很重要的一堂课是什么呢,就是我们每个人一定要克服人类最大的弱点,叫什么呢,叫做自卑,也叫自我贬低,

我又想到了,杨老师辅导我的那堂课,我一开始的时候就是总是会鞠躬,双手合十然后鞠躬,表现出来一副很谦卑的样子,但是我在有结果之前呢,杨老师告诉我你先不要那么谦卑,你做到有结果了再来谦卑,你刚开始你不要谦卑你要喊出来,把你的那种力量感喊出来,告诉自己我是最棒的我是最厉害,我可以做到,别人能做到的事情我依然能做到,别人做不到的我也能做到,因为这个世界有种人叫做开创者,你发现我喊了以后呢,人生就越来越好越来越不一样,你会发现这第二章,洛克菲勒也是跟杨老师辅导我当中,又有异曲同工之妙,他说了一句话,他说如果一个人觉得自己不行,最后的结果人生一定不行,如果一个人觉得自己什么都比不上别人,最后结果他真

的就表现出来比不上别人,然后他说了一句话,他说如果你觉得自己会成为那个很重要的人,结果你真的就会成为那个很重要的人,

为什么你会觉得很重要呢,因为你慢慢的,你会有什么样的思想,你就会匹配什么样的行为,有什么样的行为就会决定什么样的现实,所以说既然你觉得自己不行觉得不好,你最后结果就会不好,那你觉得自己可以觉得很重要很厉害,最后就会显化出来很厉害,那你为什么不相信自己是那个很棒的人呢,很重要很厉害的人呢,所以这一点我觉得让自己也很震撼,就是你会发现,真的是高手都是顶峰相见,高手都是他的底层逻辑都是一样的道理,这里面我总结了一个词语叫什么,叫周老师讲过的一句话叫意识创造一切,就是你相信你会有什么样的人生,你最后就会活成什么样的人生,

既然如此为什么不相信好人呢,这里面他在芝加哥演讲上面讲了一个词语,一个非常重要的四个字。大家把它打出来,叫做思考能力,就是普通人他没有思考能力,他就觉得说我就是不行。他也没有去思考,我为什么会觉得我不行,他也没有去思考,我为什么觉得我很厉害我很重要,有些人可能在某个板块,他觉得自己很自信,在其他板块又觉得自己很自卑,所以当一个人有思考能力的时候,也就相当于自己拥有了一个判断力和选择力,所以这点很重要,也希望大家能够拿回属于自己的那个力量,拿回自己开创者创造者的这个力量,好不好。这是第二封信,非常重要。

叫做什么呢,叫做不甘示弱才会赢,我们每个人都应该有那种不甘示弱的精

神,最后我们都可以成为我们生命中的赢家,那么第三封信叫什么呢,叫做起点不决定终点,我们在每一篇当中都有一段格言,我读给大家听,我们的命运由我们的行动决定,而绝非完全由我们的出身决定,这里面就是讲到,就是洛克菲勒他本身就是一个穷苦人家出身,所以他说了一句话,在马洲的一个统计数学上面说了一句话,说17个有钱人的孩子当中,居然没有一个在离开这个世界的时候呢,还是富翁,这里面讲的什么就是,周老师讲的财商的四个阶段,叫创富。守富。用富。传富,

所以真正一个有智慧的人呢,一定不是把财富传承给他的孩子,一定是真正把智慧把财商传承给他们的孩子,他说我们的命运由我们的行动决定,而绝非由我们的出身决定的,就像你所知道的那样,在我小的时候家境十分贫寒,记得我刚上中学的时候,我所用的书本都是好心的邻居为我买的,我的人生开始的时候也只是一个,周薪只有5块钱的就是记账的,就是用今天的话来讲就是叫会计或者叫出纳,但是经过我不懈的努力,我创立了一个令人羡慕的一个商业王国,石油王国,在他人眼中,我几乎是个传奇,而我却认为,这是对我持之以恒积极奋斗的回报,是命运之神对我艰苦付出的奖赏,所以他说了一句话,孩子啊。约翰,他的儿子叫约翰。小洛克菲勒,约翰机会永远都会不公平,但是结果却可能公平,

所以说,这里面看完这篇文章以后,你会有种什么感觉呢,就是你发现洛克菲勒可以我也可以,你会发现所有真正内心有力量的人,他一定都会把力量给到别人,当他说他自己成功的时候,一定不是让别人来崇拜他,而是告诉对方你也可以,因为他要传承给他的孩子嘛,所以他就会把力量给到他的孩子,同时也教会他的儿子把力量给到他的孙子,所以我觉得这本书,不仅

是一本商业奇书,家庭教育的非常好的书,更是一本传承的书籍,所有的家风家训都是符合了传承的秘密,传承的底层逻辑,而传承的底层逻辑是干嘛呢,就是不断的把信心把力量把信念给到对方,他说起点可能影响结果,但是绝对不会决定结果,能力态度性格暴富手段经验运气之类的因素,在人生和商业世界当中,扮演着极为重要的角色,你的人生才刚刚开始,

这是一场人生之战就在你的面前,我深切的感受到你想成为这场战争的胜者,但你要知道,每个人都有追求胜利的意志,只有决心做好准备的人,才会赢得胜利,这里面真的是讲到了很多的,包括讲到一些案例,为什么有一个千万富翁他最后沦落到破产了,所以为什么他能够一步步从白手起家,能够缔造出来成为商业帝国,第三章当中,会给大家详细的解读,那么今天特别要展开给大家讲的是第四封信,第四封信叫做什么,天堂与地狱相比邻,格言我们劳苦的最高报酬,不在于我们所获得的,而在于我们会因此成为什么,我想到周老师杨老师经常讲的一句话,你今天拥有什么不重要,你决定成为谁。

这个很重要,这里面讲,如果你视工作作为一种乐趣,人生就是天堂,如果你把工作当成一种义务,人生就是地狱,这里面讲了一个很有意思的一个寓言,欧洲的寓言,他说了一句话,大概的意思是什么呢,就是一个人死了以后呢,突然间来到一个地方,然后有侍者就跟他说,先生你要什么,这里有美味佳肴还有美女,随便任你享用,然后他就很开心,我这是来到了天堂,这是我梦寐以求的地方,然后吃尽所有的美味佳肴,然后就是享尽人生所有的快乐,但是呢过了不到三个月的时间,有一天他发现这些东西都好无聊,他对周边的一切感到索然无味,他就跟这个侍者说了一句话,他说你这样吧,玩也玩

了。吃也吃了,喝也喝了,我觉得这些都没啥意思,你这样,你给我安排个工作吧,那个侍者说了一句话先生不好意思,这里没有工作,他说这怎么可能,这个不行,你没有给我安排工作的话,那这里跟地狱有什么差别,这个时候侍者跟他说了一句话,先生你以为你在哪里,

他立刻他才恍然大悟,原来他在地狱,就这个寓言告诉大家什么呢,如果你的生活当中,只有享乐。只有美食,只有旅游。只有美女,就是没有工作,我告诉你。你活的就像在地狱当中,就换言之一句话,你的生活没有工作,那就如同活在地狱,或者你就是活在地狱,当我看到第四篇的时候,让我无比的震撼,就很多人把工作当成什么呢,很多人把工作当成一个换钱,或者换得你财富的,或者换得美好人生的一个交易,或者叫义务,所以这些人呢,赚到钱他就很开心,没赚到钱就很痛苦,其实这些人就如同活在地狱当中一样的道理,而什么样的人活在天堂呢,把工作当成乐趣,比如说马斯克,比如说爱因斯坦,比如说这本书的作者洛克菲勒,比如说周老师喜欢演讲,比如说杨老师很喜欢两性关系喜欢传承,比如说君回老师喜欢家庭教育,比如说屏幕面前的你,

如果你此刻正在享受你的工作,那恭喜你,你此刻正在活在天堂,而如果你把工作只是当做一种赚个钱嘛,就像之前的我,之前的我也做培训,但那个时候我我并不觉得我在经营事业,我觉得我只是拿这份工作来换钱而已,上有老下有小嘛,中间还有房贷车贷。我没办法嘛,所以那个时候我过得极其的痛苦,我每天都在抑郁当中度过,我得了很严重的抑郁症,所以你发现道啊,老天会把你一步一步的推向你喜欢的那个工作,如果你此刻做的事情让你极度的痛苦不堪,你可以尝试切换一种生活生活模式,我们每个人来到这

个世界,不是来受苦的,真的是来享受生活的,是来体验美好人生的,你的人生到底是什么样子呢,你的人生是痛苦还是幸福呢,取决你当下是什么样,

如果你的每一个当下都是快乐幸福的,那你的人生就是幸福的,如果你的每个当下是痛苦的,那你的人生就是痛苦的,有的人说我虽然过程很痛苦,但是最后我赚到钱那一刻很开心,不好意思,你的开心只有一秒,你的开心就一瞬间,但是你的痛苦是长达好几年,十几年甚至几十年,所以到底你是赚到了还是亏了呢,而比如说此时此刻的君回老师,甚至我结缘的周老师杨老师学习以后的,这三四年的时间,真的是每一刻都在做我喜欢的事情,此刻我在解书,我不觉得我痛苦,我觉得我好开心好享受好快乐,我经常做直播甚至讲课,甚至经营事业,我都觉得好开心好快乐,我真正体悟到什么叫借事修人借假修真,这个我们不扯远。

我们回到这本书当中,这里面讲的一个案例是什么呢,说有两个人同时在雕塑石像,问第一个人你在干嘛呀,我在凿石头,第二个人你在干嘛呀,我在做雕像,第三个人干嘛,第三个人眉飞色舞很开心的说,我正在做一件艺术品,你发现前面两个人都很痛苦,而第三个人怎么样,很开心很享受,请问一下。我们不用看他的结果,请问一下若干年以后,你觉得他们的人生谁会更好,不用说嘛。所有人都能猜出来答案,一定是第三个人,人生是无比的幸福无比的快乐的。对不对,为什么呀,因为你把工作当什么,工作就会回馈你什么,你把工作当热爱,生活就会回馈你天堂一般的人生,你把工作当成应付当成义务当成交换,我告诉你,那生活工作就回馈你痛苦的人生,就这么简单,最后他说约翰,如果你视工作作为一种乐趣,你的人生就天堂,如果你视工作作为一种义务,人生就是地狱,检视一下你的工作态度,那会让我们感觉

无比的愉悦,

相信这一集会对大家会有很大的收获,我们接下来来进入第5集,第5集说什么呢,现在马上就行动,格言坏习惯能摆布我们左右成败,它很容易养成。但却很难伺候,成功就是将一个好主意付诸实践,比在家空想出一千个好主意有价值的多,就这个跟《拿破仑希尔成功学全书》里面讲的一句话,就是马上行动立马行动,绝不拖延一样的道理,你看《羊皮卷》里面也有,所以你发现,真的那些大成者真的特别好,曾经有一位教育家说了一句话,我们要用一生去养成一个又一个的好习惯,再用这个什么,好习惯来养成我们的一生,这里面就能涵盖了,

这一篇第五封信里面讲的一句话,非常的重要。把它提炼出来,这句话改变了我的命运,这句话里面讲的话,就是叫做一口吃不了一头大象,就是这句话包括里面的解读,就是真的破掉了我完美主义,就是为什么很多人很拖拉很拖延,完美主义,我得想好,我得把这个事情想的很周密我再去行动,结果发现呢,一动不动,一拖拖了两年三年最后拖了一辈子,我要创业,等我怎么怎么我就开始创业,等我什么什么时候我就开始做直播,你看我,在结缘老师之前呢,我是想了又想想了又想,我害怕别人怎么看我,我害怕直播间没人怎么办,我害怕别人嘲笑我丢人怎么办,想了很多,想了整整两年就是没有行动,

后面发现上了周老师的课,尤其是上了周老师高阶的课程回来,对吧。马上

开播,我发现生活就是个体验,既然是体验对不对,那就拿直播来享受自己来奖励自己,不管最后结果怎么样,对不对,有一群人听我分享,每一场直播都是对自己最大的奖赏,每个人都有分享欲。对不对,无论你站在讲台上,你讲沙龙也好讲课也好,做直播也好经营社群也好,或者你做什么事情也好,你把工作,你把分享,你把做直播当成对自己最大的奖赏,你不要等准备好了再出发,你是应该是怎么,出发了以后就越来越好,准备的越来越好,你如果没有出发,你永远准备不好,就这么简单,用周老师的话来讲叫什么,叫战斗中学习。

在学习中战斗,像《将夜》里面的宁缺一样的道理,所以这个真的让我无比的震撼,什么叫一口吃不了一头大象呢,如果你想那些你的目标,这个大象是什么呢,大象是你的一个很大的目标,我要做成100万的账号,我直播间我要成为一个非常厉害的导师,然后呢我直播要讲的很好,我要写一本书,对不对,我要研发一堂课程,对吧,这写出来一本书,这是一头大象,一想起来就好难,但是如果你把写成一本书,变成什么呢,变成每个月写多少,每个月写多少变成每天写多少,我每天就写两页,对不对,一年365天多少页了,700多页,一本书好了,你想到要写一本书你头都大了,你想到我每天要写两页,很简单啊,我每天花半个小时花一个小时,或者花两个小时的时间来写书,你只要养成这个习惯,一年以后成了,我一定要学会讲英语,你一想到,你要想学会讲一口流利的英语太难了,你把它变成什么呢,每天积累多少个词汇量,然后叠加。

对不对,就很简单,大家明白吗,就是大象是一个很大的目标,但是你一口是吃不了了,那你预计着多少口呢,一千口呢,一万口没有压力,对不对,一年吃

完就没有压力了。对不对,所以叫什么,叫细化目标马上行动,不要盯着那口大象。只盯着眼前这一口,不要盯着那本书,只盯住什么,眼前这写了两页,你瞬间就没有压力了,瞬间就觉得很轻松,大家有感觉吗,所以当我悟到这点的时候,行动力瞬间加强,这个是第五章,叫做现在就去,里面有经典的一句话叫什么呢,要吃掉大象。需要一口一口的去吃,这个很有意思,那么第六章是什么呢,幸运之神眷顾勇者,这里面讲的什么呢,格言机会就在你的选择当中,如果你有51%的时间做对了,那你就会变成英雄,你的行为像个赢家,你就很可能去做更多赢家该做的事,从而改变你的运气,

几乎每一位事业有成的人都在警告世人,你不能靠运气活着,尤其不能靠运气来建立事业生涯,很有意思的是什么呢,大部分人对运气深信不疑,我想他们是错把机会当成运气了,没有机会就没有运气,而机会也好运气也好,是眷顾谁呢,眷顾勇者,我再说一下,幸运之神眷顾勇者,眷顾勇敢的人,这是我一生信奉的格言,洛克菲勒说,从来没有见过一个不勇敢的人能够成功,就是经验告诉我,大胆果决的人能完成最好的交易,就是这里面讲到一个案例呢,那个时候整个石油公司陷入一片危机当中,就像打价格战,最后的结果是什么呢,石油公司一家一家的倒闭,而机遇机遇什么呢,危机危机危险当中有机会,危险跟机遇是同时并存的,结果呢他就开始怎么样,他就开始去说服所有的石油公司,结果怎么样,结成了联盟,

而他说的一句话呢,所有今天办成的这些大事呢,都是因为他做好了准备,就说机会是留给有准备的人,机会同时也是留给勇敢的人,所以就因为他充分的准备,并且勇敢的付诸于行动,后面才有了他把周边的石油公司吞并,其实也不叫吞并,他用这种他的大愿他的愿力,他不希望一家家石油公司倒

闭,因为每一家石油公司倒闭了,其实员工也跟着下岗了,最后有多少的家庭。对吧,吃不上饭甚至失业了,所以其实他用他的使命愿景去感动了那些人,结成了联盟,才有后面的成功,才有后面他成就了石油大国的这种机会,所以最后他总结一句话叫什么呢,态度有助于创造运气,而机会就在你选择当中,如果你有51%的时间做对了,你会成为英雄,这是关于幸运的最深的体会,也希望大家就是当你有机会来的时候呢,勇敢的行动,前提是做好充分的准备,做好筹划,

那么第七封信是什么呢,为前途抵押,这里面讲到借钱,格言借钱是为了创造好运,不论是要赢得财富还是要赢得人生,优秀的人在竞技中想的不是输了会怎么样,而是我为成为胜利者我应该付出什么,这里面让我想到了一本书,大家应该都知道,叫《有钱人和你想的不一样》,有钱人玩游戏是为了赢,而穷人玩游戏是为了什么,不要输,这个里面会有本质的不同,就是这里面讲到是敢于去借钱,当然呢,我建议大家是你真的要去借钱,你一定要学习财商,一定要在懂财商的基础上,洛克菲勒在走到这一步是已经非常懂财商了,就是他懂得运用负债的杠杆,但是建议大家呢,如果你没有系统学习财商,我是不建议你盲目的去借钱,这个很可能会让你掉入到负债的声音当中,一定要懂得财商,

啥意思呢,也就是说,你借的这笔钱给你带来的正向的收入,远远的大于你的利息,而且这个东西是你超级有把握的,是你过去这么多年以来是已经持续做到了,这个才可以,所以这里面我就不展开,但是这里看这本书的时候,大家懂得叫不投资不担保不借款,你可以创业,但是你不投资不担保不借款,我只能点到为止。好吧,这封信我就不展开,希望大家能够详细的去看这

本书,这里面的第七封会更好,那么第八封信我又要展开了,系统给大家展开,第八封信讲的是什么呢,讲一个人最可怕的是精神破产,格言只要不变成习惯,失败是件好事,你利用了机会就是在剥夺别人的机会,保证自己,一旦避免失败变成你做事的动机,你就走上了懈怠无力的路,就是这里面讲的什么呢,

就是还是那句话,你的创业你经营企业不是为了避免失败的,如果你经营企业的目的只是为了避免失败,你就走上了一条叫什么,叫懈怠无力的,所以这里面讲的一个公式非常的重要,大家把它打出来,叫做梦想加上失败加上挑战,等于成功之道,大家把它打到评论区下面,叫梦想加上失败加上挑战等于成功之道,用周老师的话来讲叫什么,就叫做输家战略赢家思维,我们每个人都一定要有梦想,但是你想要实现你的梦想,首先要上的第一课就是什么呢,叫做失败,洛克菲勒说了一句话,他说我与很多人不同,我把失败当成一杯烈酒,咽下去的是苦涩。吐出来的是精神,这里面讲到了,很多次洛克菲勒他自己失败的一些经历,又如何从失败走向成功,他早期的时候呢,就是那个时候他有贩卖稻谷。

谷物之类的,然后呢,那一年豆子事件也让他经历人生的一个瓶颈,一个很大的挑战,但是最终怎么样,胆识加上勤奋拯救了我们,那一年我们非但没有受豆子事件的影响,反而让我们赚到了一笔可观的纯利润,里面具体发生什么呢,就是他们当时签了一笔合同,要购进一大批的豆子准备大赚一把,但是没想到,突然来访的霜冻击碎了他们的梦想,到手的豆子毁掉了一半,而且有失德行的供应商还在里面掺杂了沙子,还有什么叶子豆梗之类的,看来这笔钱要砸了,天下没有白吃的午餐,更加不可能维持现状,如果静止不

前就是在退步,就是逆水行舟不进则退嘛,所以他要积极的冒险,那一笔生意失败之后呢,他再次向他的父亲借债,尽管他很不情愿这么做,

但是最终呢,为了让自己在经营上更加胜人一筹,他告诉他的合伙人克拉克先生,我们必须宣传自己,通过报纸广告让他们的潜在客户知道,我们能够提供大量的预付款,并且能够供应到大量的农产品,总而言之呢,最后他们成功了,就是成功的核心是什么呢,胆识加上勤奋,所以这个很重要,他说孩子机会是少有的东西,人因机会而发迹而富有,看看那些穷人就知道了,他们不是无能的蠢材,他们也不是不努力,他们是苦于没有机会,你要知道,我们的生活在弱肉强食的丛林当中,在这里你不是吃人就被别人吃掉,逃避风险几乎就是保证破产,当你利用的是机会就在剥夺别人的机会,保证了自己,跟着周老师杨老师学习以后呢,

我发现这个世间的财富有几种呢,第一种叫做什么,竞争性的财富,就像洛克菲勒讲的一句话,当然还有一种财富叫什么呢,叫做精神性的财富或者创造性的财富,比如说此刻君回老师在解读,比如说周老师杨老师在传播财商,传播两性关系,我们就在做什么呢,做精神性的财富,创造性的财富是可以实现共赢的,精神性的财富是可以实现共赢的,是我们大家都好,我让你的家庭变好,家庭教育让你的孩子变好,让你的夫妻感情变好,让你的财商财富变多,从而我们每个人都得到了自己想要的东西,而这里洛克菲勒讲的东西叫什么呢,有点像炒股一样的,叫零和游戏,我赢了就是你输了。你输了就我赢了,

这个呢,我觉得大家还可以在这个基础上上升,升级成为什么呢,进入到精神性的财富,当然我不做过多的评论,这里面讲的一句话,这一章的主题叫什么呢,最可怕的是精神破产,只要你的精神没有下滑,只要你是敢于冒险,你拥有一个叫什么,一个胆识,最终你都会持续的走向成功,他说洛克菲勒说,我的座右铭是人始终要保持活力,永远坚强坚毅,不管碰到什么样的失败和挫折,这是我唯一能做的事情,给大家就简单的分享到这里,他说我是一个聪明的失败者,我知道如何向失败去学习,他说约翰,没有挑战就没有成功,不要因为一次的失败就停下脚步,战胜自己。你就是最大的胜者,我对你很有信心。爱你的父亲,

非常好,希望大家,每个人都能够从这里面拿到属于自己的力量,我们持续,后面呢,有些篇章我就稍微读一下就OK了,大家自己去展开,第九封忠诚于自己,命运给予我们的不是失望之酒,而是机会之杯,这里面讲的是什么呢,就是他说儿子,命运给予我们的不是失望之酒而是机会之杯,振作起来,发生在华尔街的那件事情,并没有什么了不得的,那只是你太相信别人而已,不过你需要知道,好马不会在同一个地方跌倒两次,这句话很重要哦,要学会从失败当中拿到礼物,不要犯同类的错误,这就叫做低级错误,好马不会在同一个地方跌倒两次,只要你能做到这个呢,你就可以不断地尝试不断地尝试不断地测试,然后不断地纠偏纠偏纠偏,最终能走向正确的道路,就像走一条迷宫一样道理,如果没有导航那怎么做呢,那就不断的尝试,左边不行走右边,右边有两条通道又在测试不断的测试,最后总能测试出一条跑出迷宫,而你待在原地不动最后肯定是等死,对不对,

所以这个很重要,叫忠诚于自己,忠诚于自己,这里面跟这个有什么关系呢,就是要相信,命运给予我们的不是失望之酒而是机会之杯,第十封信讲的什么呢,叫做运气要靠策划,格言每个人都是他自己的命运设计者和建筑师,我不靠天赐的运气活着,但靠策划运气发达,就每个人都要学会策划运气,等待运气的时候,要知道如何引导运气,设计运气就是设计人生,这一篇我觉得太好了,特别的重要,当然了,这个它里面讲到一点是什么呢,

他说运气是设计的残余物质,每个人都是他自己命运的设计师和建筑师,就是这里面讲到两个点,他说构思好的设计的时候,要考虑到两个基本的先决条件,第一个是什么呢,就是很清楚自己的目标是什么,就是我到底要做什么,或者我想要成为一个什么样的人,这个很重要哦,大家留在评论区,把这句话打在评论区上面,就是你要设计人生的好运,也就是说你要知道你要去哪里,你要知道你要做什么,你要知道你要成为一个什么样的人,然后你就自然就知道你要去哪里,第二个条件是什么呢,就是知道自己拥有什么资源,叫做什么,我有什么,第一条叫我要什么,第二条是我有什么,这个很重要,一个是目标。一个是资源,

这个很重要,当你明白了这些的时候呢,你就会开始设计,哪些人事物来到你的身边,比如说我要去北京,我就能够设计这一路上碰到谁,发生什么故事,从而就会拥有什么样的人生,你的人生是你设计出来的,你当你要去北京的时候,跟你要去西藏。跟你要去云南,对吧。跟你要去海南,你的人生走的路是完全不一样的,你沿途所见的风景也是不一样的,你所经历的人事物也是不一样的,就像一个人要成为教育家,一个人要成为企业家,和一个人要成为科学家,他们所经历的人生是完全不一样,而这条路,这个目的地,

这样子的人生到底是不是你想要的,你到底想要成为一个什么样的人,

还是那句话,一定是跟着你的心走跟着你的感觉走,当然了,我觉得可以补充一下,还可以怎么设计呢,用我的话用周老师杨老师的话来讲叫什么呢,你要合道,什么叫合道呢,你要符合孝道,你要做一个好人,对不对,在你锁定那个目标方向的时候呢,你还要让好的事人事物来到你的身边,他说约翰你要记住我的儿子,设计运气就是设计人生,所以在等待运气的时候,你要知道如何引导运气,去试试看吧。爱你的父亲,我觉得这里面真的每一章都无比的有智慧,我觉得每一张我都爱不释手,每一张都舍不得删减,我们来看一下,第11封信叫什么呢,要有竞争的决心,有很多人是害怕竞争的,或者不敢于挑战不敢于PK,对吧。不敢于赛马,不敢于去内卷,

格言即使输了,唯一该做的是什么呢,就是光明磊落的去输,拐杖不能取代强健有力的双脚,要靠我们自己的双脚站起来,就是洛克菲勒为什么他能够拥有今天,就可能有些人说你这样子不累啊,你这一生去挑战去PK的时候会不是很痛苦,其实我想告诉大家,当你发现觉醒以后,你站在一个高维来看自己的时候,人生就是一场游戏,对不对,你去打游戏的时候是不是跟boss,跟那个怪兽一起去PK,那你能说这个挑战很吓人吗,不是的,你应该怎么样,很兴奋很有那种挑战欲,其实你挑战的不是别人,你其实挑战的是你自己,战胜是你自己,就像你原来只在一层楼,你发现爬到2楼爬到3楼爬到4楼爬到5楼,所以去攀登珠穆朗玛峰,永远你不知道。其实它在战胜你自己,就那种对生命的那种挑战,那种超越自己的那种极致的快乐,可能一般人是无法去想象的,我也无法想象,其实我也没有登过珠穆朗玛峰,但是我知道登山的那种快乐,上升自己的那种快乐,

他说了一句话,本森先生去世了,就在昨晚。我很难过,本森先生是我昔日的劲敌,也是为数不多的受我尊重的对手之一,这里面讲到什么呢,我就不展开,就是洛克菲勒,他当时成为最大的石油商当中,有一个非常强劲的对手叫本森,有一条叫东北部和西部的一个输油管道,被本森全部占有了,就是他出了一招,本森又出了一招把它化解掉,他要把这条输油管道拿下,结果本森一次一次的化解它,真的很厉害,最后他在战略上打败了对方,怎么做呢,他化身成为一批的客户,去找本森先生去订购大量的石油,导致他怎么样,叫应接不暇,最后认输了,就说

我想到了一些什么,第一个要有什么,要有竞争的决心,同时呢,要有战略的眼光战略的策略,以及抓住核心命脉一击制胜,我觉得这里面真的很精彩,我觉得每一个商业。企业家也好,商业家也好,真的我觉得包括每一个致力想要实现财务自由,或者是每一个家庭教育的专家,都要好好去学习,他说就是这里面当时有一个,他们公司的一个主管说,想要用武力把他毁掉,说白了一点就是走上一条不归路吧,他说了一句话,他说我很讨厌那种下作的想法,只有无能的人才会干出这类令人不耻的勾当,他告诉奥黛说杀死你那个愚蠢的想法,我从来没想过我会输,即使输了,唯一该做的是,光明磊落的去输,我觉得这个特别好,就我本性而言,我不迎接竞争,我要摧毁竞争者,但我不需要不光明的胜利,我要赢得美满彻底的体面等等,最后呢,本森先生投降了,然后跟他结为战略伙伴,

他说了句话,孩子要想在竞争中获胜,勇气是赢得胜利的一方面还要有实力,拐杖不能取代强健的双脚,我们要靠自己的双脚站起来,如果你的脚不够强壮不能支持你,你不是放弃和认输,而是应该努力去磨练强化,发展双脚。让它发挥作用,愿本森先生在天堂,我相信他也会同意我的观点。爱你的父亲,我觉得看完以后真的是全身充满了力量,就是你会有种什么感觉呢,你很想去做一番伟业,而且你也拥有长期主义,你也做好了那个充分的准备,甚至你懂得了借事修人借假修真,通过做这个经营事业磨练自己的心性,磨练强大,让自己的双脚变得更加强壮,好。我们再来看下一封信,第12封叫侮辱是一种动力,格言侮辱是测量能力的标识,永远不能让自己的个人偏见妨碍自己的成功,你相信自己并且与自己和解意识,你就是自己最忠实的伴侣,

这一封讲的是什么呢,摩根先生。大家都知道吗,摩根银行嘛,摩根先生他对他的儿子对约翰,就是小洛克菲勒对他进行侮辱,对他粗鲁无礼,为什么呢,因为摩根想要跟老洛克菲勒,就是这本书的作者跟他谈合作,洛克菲勒跟他说不好意思,我现在不经营企业了,我把企业已经交给我的儿子了,你跟他谈,或者说他刚开始什么呢,是让他说到他家里去,结果到了家里以后跟他说你跟我儿子谈,这个摩根感受到什么呢,感受到羞辱,但是呢,他干嘛,为了达成他的目标,然后依然去跟小洛克菲勒一起去谈判,对此呢,洛克菲勒说了一句话,虽然摩根先生对我公然侮辱,他耿耿于怀,但是他将眼睛盯在达成的目标上,对此我颇为欣赏,

讲到这里我要插播一下,就杨老师经常讲的一句话,叫我们要有清晰的目的地,一个有清晰目的地的人呢,夫妻俩吵架都会越吵越恩爱,就像杨老师曾

经也跟周老师两个人也吵过架,他们吵架永远不会谈崩,永远不会吵到要离婚的那个境地,虽然濒临挑战,但是永远不会走到这一步,因为为什么,因为他们都有清晰的目的地,他们的目的地一定要干嘛,一定要让两口子要幸福,家庭教育上面有目的地,孩子就会培养的越来越成功,你不会说那些侮辱打压他的话,谈生意一样的道理,就摩根先生干嘛,虽然洛克菲勒对他羞辱,但是他有清晰的要达成的目标上面,所以你发现那些高手都有清晰的目的地,然后他跟小洛克菲勒谈的时候就干嘛,对他开始粗俗无礼,就很有意思,洛克菲勒接下来这段话非常的重要,他说即使总统都无力阻止来自他人的侮辱,我们该怎么做呢,是反击捍卫尊严还是宽容大度呢,还是用其他方式来回应,到底我们应该如何回应,

他讲了一个故事,这个故事我希望大家一定要用心听,能够让你们所有人真的会瞬间觉醒,他说那个时候他读书的时候呢,他是个穷孩子,然后他们班级里面全班很多同学,穿的衣服都很好看,结果那个摄像机有点完美主义,有点唯美主义或者叫完美主义,结果他对着那个全班同学看了半天,皱着眉头跟那个老师说了句话,能不能叫那个全身穿的脏乱不堪的那个孩子,到旁边去站,他实在是照片里面有损形象,不好看,你知道吗,那个时候的洛克菲勒十几岁了,结果被叫到旁边,你能想象那个脸,他说脸在发热脸在发烫,他说他没有动怒,也没有自艾自怜,也没有抱怨他的父母亲,他说他的父母亲,已经为他的教育已经竭尽全力了,

他的心里攥紧了双拳,向自己暗暗的发誓,总有一天,我自己会成为世界上最富有的人,他说今天有摄影机给你拍照算什么,未来他要让全世界最著名的画家给他画画,这才是他的骄傲,就是他说,今天我已经把这件事情慢慢

的变成现实了,所以他说孩子,就是别人侮辱你,其实是一把测量你能力的尺子,他说他自己就这么看的就这么做的,就是衡量你到底有没有这个实力,你的尊严不是别人给的,你的尊严是要靠你自己去捍卫的,靠自己的实力去捍卫的,没有人能伤害到你,我的儿子,你和你自己的关系是所有关系的开始,当你相信自己,并与自己和谐一致,你就是你自己最忠实的伴侣,唯有如此,你才能做到宠辱不惊,

就听到这段话你们有没有觉得,一种特别的震撼,醍醐灌顶的感觉,你发现这些人大成者,他们都是大修行者,就是《亲密关系》讲的一句话,叫我和我的关系是所有一切关系的投影员,就是你是你自己最忠实的伴侣,就是真的,大家所有的家人们你们把第十二章看明白了,你就觉醒了。你就开悟了,不开玩笑,就是别人羞辱你为什么生气,你的内心脆弱不够强大吗,对不对,你才需要别人给你面子给你尊严吗,是你和你自己的关系才是最大的那个投影员,你看得起自己,整个世界都看得起你,你别人羞辱你一定是你自己先羞辱你自己,自己先看低你自己,还是跟前面的第几章,第二章还是第几章有异曲同工之妙,对。第二章。有异曲同工之妙,就是这样子,

所以我相信这一章也让你们很多人无比的震撼,好。时间的关系,我们进入到第13章,我们快速过一下,后面的很多的章节我们可能不一定会展开,然后快速过一下,还是希望大家呢,自己去买这本书,慢慢的去实修,你们看这本书的时候呢,不一定看得很快,一下子看完没有意义,你可以一下子看完,但是你实修要一章一章的去实修,变成你的习惯,我敢给你保证,你会成为你人生最大的赢家,你会成为你人生最大的富翁,你会成为你人生最大的那个大觉者,最幸福的那个人,

第13封用实力让对手恐惧,越是认为自己行。你就会变得越高明,当涉及到金钱的时候,绝对不要先提金额,做生意时,你绝对不能想把钱赚的一干二净,你要留点钱给别人,你看所以李嘉诚也是这么做的,你看洛克菲勒也是这样子的,所以所有高手都有异曲同工之妙,用实力让对手恐惧,这里面有讲到说人贵有自知之明,预防胜于治疗,交易的真谛是交换价值,你用别人想要的东西,来换你自己想要的东西,就这么简单,就还是那句话。前面讲那句话,你到底想要去哪里,你想成为一个什么样的人,对不对,然后你拥有什么,比如说打个比方,如果你懂家庭教育,你懂得财商。懂得两性关系,你可以通过直播间。可以通过讲课,把你拥有的东西先分享给别人,最后别人干嘛,就会给到你想要的东西,可能是money。

可能是别的东西。对不对,交换嘛,就是这个世界的交换的真谛是什么呢,是交换价值,甚至你给到对方的价值,比如说你挽救了一个孩子的生命,或者你成就了一个孩子的前途,这个可能对这个家族来讲,可能的价值超过你的想象,可能超过百万超过千万,而你呢只获得了一点点,这个时候你发现,你就能得到你想要的东西,所以所有家人打出来,交换价值,就是财富的真相是什么呢,你交换的频率和那个重量或者叫质量,就是你给到别人的东西价值越大,最后你干嘛,你给的越多,最后你干嘛,你的财富自然越多嘛,就像周老师为什么全网有两个多亿的粉丝,那他在互联网上帮了多少人,全部都是公益的,

最后这些人干嘛,很多人我们的学生感恩戴德,来到现场去报名。就这么简单,最后洛克菲勒总结一句话,约翰在你和摩根先生谈判当中,舍弃金钱的时候,绝对不要先提金额,这也是谈判秘籍,要提供给他宝贵的价值,强调他从你这里能够买到什么东西,我相信人经过努力可以改变世界,达到新的更美好的境地,祝你好运。爱你的父亲,我觉得真的每一句都是好宝贵的一些智慧,好后面的内容我快速再过一下,第14封信要有合作的精神,格言要想让别人怎么对待你就怎么对待别人,建立在生意上的友谊,远胜过建立在友谊上的生意,这都是金句,往上爬的时候一定要对别人好一点,因为你走下坡路的时候会碰到他们,

这边我就不展开了,这个已经太经典了,第15封不要让小人拖你的后腿,你付不起贪小失大所累积的种种额外负担,他说他年轻的时候拒绝跟两种人交往,大家认真听,第一你可以考虑不跟这两种人交往,第二你不要成为这两种人,第三有一天你活出来以后,你去教别人不要成为这些人,我们有一天成为老师了以后,就要教会别人成为一个正确的人,是哪两种人呢,第一是那些完全投降安于现状的人,你发现你跟这些人在一起呢,只会让你变得更加堕落,第二种人是干嘛呢,不能将挑战进行到底的人,所以说这两种人身上有共同的思想毒瘤,很容易感染他人的思想毒素,那就是两个字打出来叫消极,

所以《拿破仑希尔的成功学全书》第一章是什么呢,叫做积极的心态,为什么把这一章放在第一章呢,因为如果你是个消极的,你可能会干嘛,你的能力越强,越努力可能你的负债越多,或者可能还会患上疾病,或者说有可能两口子会离婚,就是你是个负能量的,你放在财富上就是负债,放在健康上

就是疾病,放在婚姻上就是离婚,放在孩子上就是偏差行为,就这么简单,所以这个极其的重要,要有一颗正面积极的心态,那么如何养成积极的心态呢,首先我们不断的学习成长成为积极的心态,第二远离那些负能量的人,在你觉醒之前,你要守护好你的能量,有一天你觉醒以后,你能够恒定了,这个时候再去帮他们,拉他们上岸。

就这么简单,所以他说成功的核心,要经常接触那些雄心万丈的成功人士,也会使他养成迈向成功所需要的野心和行动,我喜欢同那些永远也不欺负的人做朋友,这个很震撼,有些消极的人心肠很好,还有一些消极的人,自己不知上进还总想把别人拖下水,他自己没有作为,所以想别人也一事无成,就是这样子,就是那些穷人也好消极的人也好,他们就像螃蟹一样的道理,有一只螃蟹想要往上爬,你发现放在一个脸盆里面,有一只想要往上爬,它怎么都爬不上去,一定会把这螃蟹干嘛给拉下来,如果只有一只螃蟹。它有可能爬出脸盆,但是只要有一群螃蟹,一只都爬不出去,

就这样子,所以叫什么,穷人堆里负能量的堆里面干嘛,人踩人,而正能量富人的堆里面干嘛,叫人捧人,那么第16封信叫什么,做目的主义者,目的就是——一切,格言忠诚是甘心效命的开始,目的是我领导的依据,目的就是——一切,这里面真的很震撼哦,一定要有清晰的目的地,这是《拿破仑希尔成功学全书》的第二章,很重要哦,好。第17封信,忍耐就是策略,格言任何时候冲动都是我们最大的敌人,能忍人是所不能忍,才能为人之所不能为,如果你真的想成功,一定要掌握并且保护自己的机会,更要设法抢夺别人的机会,这里面讲的要学会忍耐,小不忍则乱大谋

,第18封信。信念是黄金,讲到这里呢,刚刚好像读了一半。超过一半一点点,后面的我就不展开,把一些要点给它读出来,信心的大小决定了成就的大小,只要我们相信能够成功我们就会获得成功,我相信信心是成功之母,洛克菲勒说失败不是成功之母,信心才是成功之母,坚定不移的信心可以移动山,在中国寓言里面讲叫愚公移山,《圣经》里面写的这句话叫,坚定不移的信心可以移动山,少数人真的相信他们总有一天会成功,他们抱着我就要登上巅峰的心态,来进行各种工作,这种人就一定成功,但是很多人他不相信,他做的那一天开始,他就不相信自己能成功,甚至有一天这个公司可能破产了,他觉得也很正常,就这种人呢,失败是必然的,就像周老师讲的一句话,什么叫信念呢,

就是你100%的相信,毫不动摇的相信,就没有说相信跟不相信中间没有中间地带,就毫不动摇的,他说信心是成功之父,不是失败是成功之父,胜利是一种习惯。失败也是一种习惯,想要成功,就要取得持续性的胜利,让自己养成成功的习惯,然后再让这种习惯,不断的让自己创造更大的成功,那些什么试试看,是不会有结果的,只有坚定不移的相信才能成功,好。第19封信,真诚的相信自己就有办法,相信自己就一定有办法,格言做任何事情,都不可能只找到一种最好的方法,要找出完美想法的最佳途径就是拥有许多方法,最大的成功都是留给那些,我能把事情做得更好的态度的人,这里面讲了一句话说什么呢,小洛克菲勒。小约翰,他重用罗杰斯,但是呢。

这里认真听,而老洛克菲勒他不认同,他说我不赞同你的观点,让罗杰斯坦

任重任独当一面,他说他考验过罗杰斯,问他一个问题,这个问题大家一定要认真听,这个案例认真听,听懂你瞬间破境,就是你就告诫自己,我们千万不要成为像罗杰斯一样的人,有限制性信念的人,我们同时也学会要像老洛克菲勒一样的,识人用人,甚至培养人,他说问罗杰斯先生,你认为政府怎么做,才能在30年之内废除所有的监狱,我问你们这句话怎么想,在听下面的解答之前呢,你们把你们所想的一些答案也好,或者你们的认知也好,写在评论区里面,

就是如何做到在30年以内,把所有的监狱全部废除掉,你知道罗杰斯怎么回答吗,这怎么可能呢,他怀疑自己听错了,尊敬的洛克菲勒先生,您的意思是要把那些杀人犯。强盗,强奸犯全部释放吗,你知道这么做会有什么后果吗,如果这么做的话,这个世界都不得安宁,他说罗杰斯你只说了不能废除的理由,我现在让你试着相信可以废除监狱,假如可以废除的话,我们应该怎么做才能做到呢,结果你知道罗杰斯怎么回答吗,他说洛克菲勒先生,你这让我太牵强了,洛克菲勒先生我无法相信,我也很难找到废除它的办法,你知道吗,洛克菲勒说了一句话,我想象不出当给予他重任的时候呢,如果有机会或者危难来临的时候,他是否会动用他所有的才智去积极的应对,也就是说当整个公司有出现危机的时候,他可能就觉得没办法呀,最后就放弃了,而不会说倾尽全力想尽一切办法,一定要让公司转危为安

这个就是他不信任罗杰斯的最核心的原因,他说罗杰斯只会把希望变成什么,没有希望。变成绝望,所以我想跟大家讲一句话叫什么呢,洛克菲勒说了一句话,他说我厌恶我的下属说不可能,没有机会很难做到这类的愚蠢的语言,我想说的什么,这段话在《羊皮卷》里面也讲到了,所以大家学习第1

9封信的时候,告诉自己,我无论如何不能成为像罗杰斯这样子的人,我也一定要学会像洛克菲勒一样的去识人用人,并且我要把我的孩子培养成一个,一切皆有可能的人,而不是还没开始就被很多东西给限制了,这个世间最大的牢笼是什么呢,就是我们拥有了限制性的信念,这个世界是无限的,而我们的人脑是有限的,所以大家一定要敢于打破自己的认知,一切皆有可能,好。

我们看下一个章节。叫第20封信,永远做策略性的思考,这里面有个很有意思的,就是汉密尔顿医生是他们的合伙人,他说最近又发福了,看来高尔夫运动无法抑制他的腰围向外扩张,但是它总能给我们带来快乐,他说了一句话,他说有一天他开玩笑说了一句话,洛克菲勒你想要做一个渔夫还是做一个垂钓者,来你们把答案打出来,想问你们,你们想要做一个垂钓者,还是想要做一个撒网的渔夫,他说我告诉他如果我做了垂钓者,或许我就没有资格跟你去打高尔夫了,因为我靠有效的行为策略来创造商业利益,而垂钓者的行为是不能保证我的成功的,什么意思呢,垂钓者它就一根鱼竿一个钩,他很可能今天一天下来是颗粒无收,对不对,然后没有结果就回去了,而一个撒网的渔夫一定能网来很多的鱼,就算没网上鱼,也能网上田螺,网上海星捕捉来其它的东西,甚至可能还会有其它的意外收获,

所以这个是什么呢,他说了一句话,他说汉密尔顿开玩笑说了一句话,他说洛克菲勒先生,你无意中透露了赚钱的商业秘密,所以这里面讲的一个东西什么呢,叫做我们所有的人不管你是做生意也好,经营企业还是教育孩子也好,你一定要知道一个人生的什么,三个字叫大的方向,许多人都坚持认为,成功的关键在于扎实的策略,计划要有具体的可衡量,可达成的具体目标作

为后盾,我承认这么做很重要,但是它有个致命的缺陷,就是计划强调的是判断的标准,和预测的成果,人们所采纳的,认为的可达成的目标和固定的方法,但是这些方法干嘛呢,在开始之前就已经局限了范围,也就是说,这段话怎么理解呢,就是很多时候,叫这个世界唯一不变的是变,如果你后面的实施要严格的按照前面来走,这本身就是一种局限,因为这个社会不断的在变化,

如果你用那个一成不变的来应对这个变化的,这个中间就会有很大的局限性,说我们必须确认自己所拟定的是策略,而非手段,策略本质是弹性的长远的多面性的大格局的,所以策略提供的是一个大的方向,而非到达成功的唯一的方式,就是大家能理解吗,他说我的座右铭是专注,并且有弹性的空间,就是怎么说呢。打个比方,比如说你一开始想要去西藏,我刚才是钱不够或者干嘛的,我想要骑自行车,我想要自己做骑行者,然后去西藏,但是你发现走着走着你会发现干嘛,你就开始变化呀,你可能就变成摩托车,摩托车又走着走着变成什么,有可能就变成动车了,甚至有可能变成什么,变成飞机了,就是随时都在变化,

甚至有可能最终干嘛,我只要能到达那个目的地布达拉宫,去西藏就OK啦,这个是关键,就是关键不是说这个策略本身,而是你要很清楚你要去哪里,你要去的那个大的方向以及目的地,所以你的这些策略呢,就可以随时根据情况做出调整,这个是很关键的,这个世界唯一不变的是变,但是你的目的地不能变,你的人生的方向不变,这个是重点,希望今天的分享能够对大家有帮助,那么下一个章节呢,叫做第21封信,叫做不要找借口,借口是制造失败的根源,一个人越是成功越不找借口,99%的失败都是因为人们惯于找借

口,找借口找的越好,人生失败的越惨,第22封信谁都能成为大人物,格言我们要做世界上的盐,人没有什么了不起,但没有什么比人更了不起,

讲到一段呢,我又想到开篇给大家讲的那段话,就是杨老师说的那段话叫做开创者,这个世界上只要是有人能做到的事情,我们每个人都可以做到,别人做不到的事情,我们依然能做到,因为这个世界有种人叫做开创者,而我连君回就是那个天生的开创者,你们每个人在评论区留言,我某某某就是那个天生的开创者,你可以把你的名字打出来,好。这个很重要,第23封信叫做我没有权利当穷人,这里面是一个意识,是破掉所有人的金钱观,要让金钱当我的奴隶,而不能让我当金钱的奴隶,手里每多一分钱,就增加了一份决定未来命运的力量,

这里面讲了一个叫基督徒,他跟洛克菲勒先生说了一句话,有一个基督徒非常的穷,每天在悲惨当中度日子,他是个小花匠,然后他看洛克菲勒那么有钱,他就跟他说了一句话,他说洛克菲勒先生,我觉得我有责任跟你讨论一个问题,很严重,他说《圣经》上说这样一句话,叫做金钱是万恶之源,然后那一刻他就知道,这个小花匠叫翰森先生,为什么过得如此的凄惨,他对《圣经》有误解,他说一句话他说,你可能忘了,这句话前面还有两个字叫喜爱或者叫执着,他说执着于金钱才是万恶之源,那一刻,那个小花匠翰森先生惊掉下巴,睁大了眼睛。他说真的吗,里面真的是这么说的吗,他说是的

。

年轻人,然后洛克菲勒跟他说了一句话,他说《圣经》耕耘于人类的尊严与爱,是对宇宙最高心灵的敬重,你可以毫不畏惧地引用里面的话,并将生命托付给他,但是你如果直接引用的话,那你所引用的就是真理,这句话是喜爱金钱才是万恶之源,这句话什么意思呢,就是喜爱金钱是崇拜的手段并不是目的,如果你没有手段,就无法达成目的,也就是说,一个人只能当守财奴,那么金钱就是万恶之源,也就是执着于金钱就是万恶之源,他说翰森先生你想想看,如果你有钱了,就可以让你的家人朋友过上好日子,给他们带来快乐幸福,从而言之还可以汇集到整个社会,去救助那些无辜的孤苦的那些孩子那些穷人,那么此时此刻金钱就变成什么呢,幸福之源,

所以年轻人,手中多一分钱,你就增加了一分决定未来的力量,去赚钱吧,不要让那些偏执的观念锁住了你有力的双手,我劝他应该花时间让自己富裕起来,我不知道翰森先生能不能听进去我的劝告,如果不能。我会让他感到遗憾的,他看上去很结实,脑袋也不笨,但是他的这个意识直接导致他的口袋是空空的,人生过得很穷苦,所以讲到这里呢,大家要去反思下,我们的思维,我们的脑袋,我们的意识里面,到底是有哪些是错误的垃圾的信念,男人有钱就变坏,女人变坏就有钱,钱不是好东西,金钱是万恶之本,就这些东西,钱是肮脏的。钱是下贱的等等,

如果你有这些信念,你能赚到钱才怪了,就算你短期赚到钱了,最终都一定会贫穷的,换言之来讲,你要反思一下,你的两性关系的卡点是什么,你的健康的卡点是什么,你的家庭教育的卡点是什么,你经营事业经营人生的卡点是什么,找到这些卡点,全部一一击碎,全部把它打碎了,重建重塑好的信念,你的人生就不一样,如果你的人生的方方面面都是建立好的信念,你的人生

一定会在各个方面都会取得好的结果,如果你当下的结果不好,你要反思一下。你的信念一定是出问题了,

大家明白了没有,所有外在的世界的结果,它就是一个像,就是一个投影的像出来,你要反通过这个像折射到你的投影员,就是你的思想你的意识有没有问题,肯定是有问题,你的结果有问题。一定是你的思想有问题,所以你改变了你的思想,改变了你的意识,你人生的结果自然就变好了,这个很关键,第24封信叫财富是勤奋的副产品,我们的财富是对我们勤奋的嘉奖,勤奋是为了自己不是为了别人,财富是意外之物,是勤奋工作的副产品,我就不展开了。

我把它读完就OK了,第25封信财富是种责任,巨大的财富也是巨大的责任,不要光羡慕很多人拥有巨额的财富,亿万富翁。千万富翁。百亿富翁,他们一定是承担了巨大的责任,才拥有这么大的财富,换而言之来讲,他们很多真正的富有的人,他们不是把财富占为己有,不肩负责任,一定是要帮这个城市,你就能拥有这个城市的财富,你要为这个国家,你就能拥有这个国家很多的财富,你要为这个人类,像马斯克,你就能拥有这个人类很多的财富,而这个财富最后拥有这么多以后不是占为己有,而是借由这些财富去帮助更多的人,比如说做慈善,比如说周老师拥有这么多财富,并没有让自己天天胡吃海喝。山珍海味,这个过上很奢侈的人生,反而依然节俭,反而把这些钱干嘛,省下来干嘛呢,去做慈善。做公益,去做大学生创业基金,扶持更多的人成为中国的马斯克,中国的比尔盖茨,然后帮助我们这个国家崛起,

你发现这个钱在他手上干嘛,承担了更大的责任,所以责任越大你承担的越多,财富自然也就越多,你的财富越多,你应该也要把这些钱取之于民用之于民,就这么简单,就像曹德旺一样的道理,这些钱是来自于国家的,来自于人民的最后又回馈给人民,你发现这些企业家这些大觉者,他们都是相通的,你发现都是两个字流通,掌握了财富的秘密叫流通,他们只是一个媒介,最后财富经由他们流向流向社会,就这么简单,好。

第26封信,叫尾声就是开始,这个很有意思哦,最好是好的敌人,首先发现对方的弱点,并且狠命一击的人常常是胜者,大多数人会失败不是因为犯错,而是因为没有全身心投入,这里面给大家讲个理论,叫120米理论,快要到终点的时候,真正在奥运会赛场上他绝对不会减速,你一减速可能就被后面的人给超越了,对吧,第一名跟第二名之间可能就差零点零几秒,你一慢下来就被人超越,本来是冠军变成亚军了,那怎么做呢,一定是把终点设置成哪里,第120米的时候,你往第120米冲刺那就刚刚好,这叫120米理论,所以很多人干嘛呢,临近尾声的时候,没做好。结果功亏一篑。太多了,

所以他说了一句话,卡内基先生接受记者采访的时候说了一句话,我不明白。他为什么那么喜欢在报纸上抛头露面,我猜想他准是犯了恐惧遗忘症,唯恐人们忽视了他的存在,开个玩笑,他说他跟记者分享了一个成功的核心,叫做什么,尾声只是开始,这让人难以置信,这个铁匠能够说出如此精辟的话,用短短三个单词组成的短句,这句话肯定很快就会传播出去,尾声只是开始在我看来,铁匠说的是卡内基,铁匠只是试图表明成功是一个不断繁

行的过程,这就像——一个多产的母牛,当他生下了一个牛仔以后呢,马上又怀上了另一个牛仔,如此往复。生生不息,尾声只是一段路程的最后一站,又是新梦的开始,每一个伟大的成功者,都是用一个个小的成功把自己堆砌上去,他们用尾声欢庆梦想的实现,又用尾声欢送新梦上路,

这就是每一个创造了伟大成就的人的品质,就像每一个奥运选手,比如说这个奥运冠军,如何能够成为常胜将军呢,比如说这一届得了冠军,下一届又得冠军,菲尔普斯等等呢,很多蝉联冠军怎么得到呢,你们猜一下,有谁知道的,就是奥运会刚刚结束了,结束以后开个庆功宴,可能喝点香槟或者干嘛的,过不了一个礼拜过不了几天,马上又开始继续训练,你们能听懂吗,你没有听错,没有休息一个月两个月三个月放个假,然后继续。没有,就休息短短的几天,马上开始准备下一届奥运会,就是这么夸张,所以他们才能成为真正的常胜将军,所以这一句话就瞬间,你们就听明白了,为什么叫尾声就是开始,没有开始。没有结束,开始就开始。结束还是开始,就这么简单,

所以这个听了真的很震撼,那么第27封信是什么呢,叫做拒绝责难拒绝推诿,责难是摧毁领导人的头号敌人,自责是一种最阴险狡诈的责难陷阱,自己越强大别人的影响力就越小,我就不展开,就是拒绝抱怨嘛拒绝责难嘛,也拒绝自责,这是跟领导力有关的,所以很多人最后想要成为一个很超强的领导力,第27封信要好好看,

第28封信只有放弃才会失败,让我们不要放弃,世界上没有一样东西可以取

代毅力,除非你放弃,否则你就不会被打垮,有太多的人高估他们所欠缺的,又低估了他们所拥有的,这就不用解释了,第29封信天下没有白吃的午餐,《智慧之书》的第一章也是最后一章,就是天下没有白吃的午餐,这里面给大家讲两个案例,大家都知道野猪是怎么被圈养成家猪的,刚开始的时候,那个野猪会不断的去骚扰村庄,后面呢,怎么把野猪给圈养的,就开始在那个村庄旁边弄一些粮食,那个野猪刚开始有点害怕呀,怎么会有粮食过来吃呢,然后就弄几根那个篱笆,就是那个木桩,也叫篱笆一样的这个木桩,刚开始插个三四根五六根的,那个野猪有点害怕,但是它肚子饿了怎么办又要过去吃,然后就过去怎么样,过去吃一下,然后随时保持那种警觉,但是这些村民又继续开始投喂食物,然后那个篱笆干嘛,越来越长,最后这个篱笆只剩了干嘛,只剩两块,两块三块四块这么宽,就是当野猪进来以后呢,当村民放下最后一根木桩的时候呢,这个野猪就瞬间被关起来了,变成家猪了,

所以就是告诉大家一个点是什么呢,叫做什么呢,叫做天下没有白吃的午餐,用周老师的话来讲,你想要获得什么样的成就也好,财富也好。结果也好,你得付出什么样的代价,不要总想不劳而获,不劳而获最终一定要让你怎么样,掉入更大的深渊,应该是丹麦,丹麦有一则寓言,说有个国王,他想要写一本非常有智慧的书,然后他就把全世界所有,整个国家最有智慧的这些人集集在一起,让他们写一套书,刚开始写了10本书,国王说这个10本书,很多人不爱看书怎么办,能不能压缩一点只写一本,后面又写了一本,一本书。他说太厚了。能不能写薄一点,后面变成那个小册子,小册子说这个世界还有很多人很懒,他们就不想看书,能不能变成一页,后面变成一页,最后说你这样子一页也太麻烦了,能不能浓缩变成一句话,最后智者就把长达几十本书,这个智慧,压缩成一句话,这句话就叫做天下没有白吃的午餐,

很多人说,我要是早读洛克菲勒这一章,我就不至于掉坑里面,不会被割韭菜等等了,不会掉入这个盘那个币的,我想告诉你。是的,当你真正体悟到这个世界没有白吃的午餐,你你就开始干嘛,你就开始拥有了长期主义,你就开始会打地基,你就开始会扎马步,你就开始学会向大树学习,扎根,因为你知道一分耕耘会有一分收获,生命的意义就在于干嘛,就是在于成长,就在于扎根。就在于打地基,当你发现你不断的打地基的时候。你干嘛,你发现你的人生的成果会自然呈现,你就不会那么着急了,所有掉坑的所有着急的人都是干嘛,都是急功近利者都是投机主义者,而你真正悟明白天下没有白吃的午餐,每一个人都会拥有长期主义,都会拥有那种大成者的特质,好

。

第30封,善用每个人的智慧,这里面讲到就是干嘛,要学会借力,借力使力不费力,第31章让每一分钱都带来效益,这讲到让我们要学会财商,周老师说,从刚开始的我们是赚钱,我们为钱工作再到后面钱为我们工作,这是不一样的,而如何做到呢,你可以先学会攒钱,强制的储蓄,在最后学会理财,让这些钱变成为我们工作的奴隶,因为我们人工作要休息呀,对不对。会累呀,而钱一天24小时在工作,睡觉了还在工作,甚至有一天我们走了还在工作,就像今天的洛克菲勒的家族,他们的财富已经大到自己他们都数不过来,但是呢,你发现干嘛,你发现他们的钱依然在增加依然在增加,财富累积到一定阶段的时候是干嘛,是滚雪球是很吓人的,之前可能一块小雪球滚一圈,就那么一点点,再到后面雪球那么大的时候滚一圈下来,是很不可思议的是不可估量的,所以大家一定要敬畏每一分钱,每一分钱后面带来的累积,那种叠加的效益是不可估量的,好。

第32封信叫充实你的心灵,即使你要出卖心灵,也要卖给自己,让我们学会既聪明又谦虚,既谦虚又聪明第33章,第33章贪心大有必要,就很多人会骂洛克菲勒你真的太贪心了,你是一个剥削的企业家,你真的是一个剥削者,然后你非常贪心,你看洛克菲勒如何理解贪心这两个字,格言让每个念头都有服从于利益的动机,我是我生命的重心,我决定什么适合我,命运要由自己去开创,真心希望的东西一定要想方设法去得到,不要理会说我贪心的那些人,其实这里面讲的,我觉得比贪心更恰当更合适的应该是,我觉得用《思考致富》里面的三个字来代替会更合适,叫做企图心,当然了,最后我们所赚来的财富,除了代代相传以后呢,还要可以为这个社会做慈善做公益,其实洛克菲勒家族,也在做了很多这样子的慈善和公益,他说我做了很多的慈善和公益,依然被很多的穷人抨击,说我是有企图的,说我是别有所图的,居心叵测的,很多人也会说曹德旺你是居心叵测的,

但是我想告诉大家,真正的一个善良的人,真正的一个企业家,真正的一个慈善家,他做这件事情,也不会在乎别人怎么看,也希望大家能够放下自己的评判心,去学习这些人如何让自己能够实现人生的富足,缔造出来商业帝国,一转身为我所用,而不是活在自己的世界,用自己的那个认知和视角去评判那些人,他送到了我该读《圣经》的时间,今晚的夜色真美,每一颗明亮的星星都似乎在告诉我,干的好约翰,第34封信里面讲的什么,地狱里面住满了好人,傲慢通常会让人垮台,我不喜欢钱,我喜欢的是赚钱,我的信念是抢在别人之前达到目的,他说约翰,好胜是我永不磨损的天性,所以我说那些谴责我贪欲永无止境的人都错了,事实上我不喜欢钱,我喜欢的是赚钱,我喜欢的是胜利时刻的美好感觉,其实用稻盛和夫的话来讲叫什么呢,叫做借事修人借假修真,真正你能明白那个点,高手都是顶峰相见,

有记者采访稻盛和夫说,你能不能跟我们分享一下,你是如何做到让两家企业成为世界500强,稻盛和夫说那些都不是重要的,那些都是身外之物,最重要的是干嘛,我借助经营这两家企业成为世界500强,我修成了我自己,人生的真正的唯一的意义是什么呢,走的时候比来的时候,灵魂的层级更高一点,更加纯粹一点更加干净一点,就仅此而已,其实也叫借事修人借假修真,你发现稻盛和夫最后的十年都在干嘛,托钵乞食。裸肩了。把财富全部捐给社会,捐给人类,我们看第35封信,将部署放在第一位,始终把为我卖命的雇员摆在第一位,还是那句话要成就员工之心,成就客户之心,好。

第36封信,你手中拥有成功的种子,我就是我最大的资本,我唯一的信念就是相信自己,每一个渴望成功的人都应该认识到,成功的种子就撒在你自己的身边,第37封信要做就做第一,财富与目标成正比,一个人不是在计划成功就是在计划失败,对我来说第二名跟最后一名没什么两样,我觉得看了这个我就不展开,真的一定要有野心,没有野心是不可能干成大事的,这是福特先生说的那句话,里面也讲到福特成功的一些案例,这个在《思考致富》也好,在《拿破仑希尔成功学全书》里面也讲到这一点,就是企图心,你会发现洛克菲勒跟拿破仑希尔,跟爱迪生跟福特先生刚才讲的,他们都活在同一个年代,所以就是这些很多东西都有相似之处,最后一章

第38封信叫做冒险才能利用机会,风险越高收益越大,你拥有的东西越多力量就越大,想获胜必须了解冒险的价值,而且必须有自己创造运气的远见,

这篇还是一样要大家全面的把它看完,我再补充一下,周老师讲那句话叫输家战略,赢家思维,你要冒险可以你前提要告诉自己怎么,如果亏了。我能不能赔得起,能赔得起你就去做,赔不起你永远不要做,如果你自己只有三五百万的身家,你要去做2000万的生意,最后亏了你可能要倒欠别人家1000多万,这种生意坚决不能做,如果你有三五百万的身家,你做的是100万的生意200万的生意,就算亏了你身上还有几百万,对不对,那这个就可以考虑,甚至你觉得输了100万无所谓,那就可以去做,这叫输家战略赢家思维,我们在财商的思维里面讲了一句话,我们的财富要有分配,有一小部分的钱可以拿去做冒险,但是这些钱就算全部亏了,对你的人生没有太大的影响,不构成威胁,这个就可以,

38封信里面全部读完了,我想跟你们讲的什么呢,其实这里面的内容我读的只是冰山一角而已,还是希望大家能够自己把这个书买回家,当然版本不一样,你们可以去买那个正版的,我这本书正版的,当然了,现在的版本,这是十年之前买的,现在的版本更新了,不一样,把正版的书买回去看,然后当成枕边书,每一章践行21天,然后花个相当长的一段时间,把它变成你的内在习惯,变得你的内在意识,我想告诉你,洛克菲勒能做到的事情,你一定要相信你也能做到,他的孩子能做到的事情,相信你一定能做到,因为他也是个穷人,他也是从白手起家做起的我们也可以,换言之讲一句话叫什么呢,他也是人。我们也是人,在这个世界上,只要是人能做到的事情我们都能做到,对不对,同样都是两个肩膀卡一个脑袋,对不对,只要有人能学会游泳。我们都能学会,只要有人能学会开车。我们都能学会,只要有人能学会炒菜。我们都能学会,只要你相信,还是用里面那个章节,相信相信相信,信念是黄金,我发现我解读这本书以后呢,很多的品质已经深入我的骨髓,所以我也希望大家把这本书呢,通过直播间,通过你分享出去,让更多的人知道,让更

多人去学习,学习完以后呢,我们一转身化为自己的智慧,然后去落地拿结果,从而让自己的家庭家族,乃至整个国家变得更加富有,一转身超越,学习洛克菲勒。学习西方的文化,不是崇洋媚外,是把他们的智慧一转身为我所用,去帮助我们富强。民族,然后我们一起帮助这个国家强大起来,我们每个人都越来越好,最后我的解读到此结束,,