

业力管理（杨韵冉老师解读）

《业力管理》-杨韵冉老师解读

Hello, 666书友会的家人们大家好，我是幸福传承杨韵冉老师。那么很开心今天能够坐客我们的666书友会，今天杨韵冉老师要给大家带来一本绝世好书，叫做《业力管理》。其实今天解读这本书呢，会跟以往有点不一样的地方在什么呢？大家可以看一下，杨韵冉老师做了两个方向的准备，第一个我的面前呢有一台电脑，然后我会把一些关键词的信息呢，放在电脑里面；第二个因为我要解读这本书呢，所以我在书上做了很多的标记。那为什么这些内容，会在我正式开讲《业力管理》之前要给大家公布呢？就是因为杨韵冉老师一直在践行培养幸福导师路上，那我会发现，很多读者对于学习的信心的丧失就是会觉得老师太厉害了、老师可以脱稿、老师很有口才、老师怎么样怎么样怎么样，但是我会发现，除了学到了本身的知识内容以外呢，其实会内心当中对自己有所匮乏，以及会在思考和怀疑一个问题，我能学得会吗？我能做得到吗？那即使我学会了、做得到了，那我能像老师一样的去分享去传承，然后去成为一个好的导师的火种吗？

那么杨韵冉老师今天就要给大家揭秘，就是人人都可以做得到的，100%可以解书的法则，或者是100%可以作为分享嘉宾导师，甚至如果你是出现在直播间里面。那杨韵冉老师在我的这个直播密训的时候，也曾经给大家展示过，那我也是会把有一些关键词，或者是做成PPT的方式，在电脑的笔记本上，然后边给大家分享呢，然后边去做解答。然后问题呢

，我也会收集在我们的这个文档的纸张里面，那杨韵冉老师也会边看边回答。所以换言之这句话，这就是给大家带来一种，就每个人可能的方式是不一样的，那么杨韵冉老师今天也想用这种全新的，自己是怎么能够去做得到，不是考虑我怎么能够脱口而出，而是如何通过今天解读的《业力管理》，是我们每一个人都能通过杨韵冉老师的解读，你自己就能做得到，甚至可能你还能比我分享的更好。那么今天为什么要给大家分享《业力管理》呢，有一个非常重要的核心，就这本书的智慧我毫不夸张的讲一句话，就是它是结合了藏传佛教的智慧，运用了金刚经的智慧。

这个作者本身呢，是在印度的一个藏传佛教的寺院，有修行22年的时间，然后拿到了格西的这个身份，相当于我们藏传佛教的博士学位。并且呢他亲自运用金刚经的智慧，在学校辩论于干场的这个过程当中，通过了全员以及老师、以及校长的亲自面试的考核。然后校长给他布置了一个作业，然后希望他能够运用金刚经的智慧，然后去创办一所钻石的企业。而这个作者本身呢，也是通过一个小白，毕业以后然后真的去运用，然后实践到了成功。并且这个实践法则，被他称之为100%的成功法则；而杨韵冉老师接下来就要给大家带来的，也是100%的成功法则。那么这个作者结缘，他为什么会去接触我们传统文化的，藏传佛教的智慧呢？有一个很重要的核心就是他的母亲以及他的父亲以及他的弟弟，在相继离世以后，让他走上了一条修行之路。所以看似背后的磨难痛苦，其实刚好成为了他人生命境界成长的这个台阶。所以如果当下的家人，不管你遇到了什么样的人生大磨难，那么杨韵冉老师都想告诉你，这本书一定会成为你们生命里面非常好的礼物。当你缺什么，如何让你拥有，当你想要幸福，那幸福的种子到底从哪里播撒。而我们的人生，到底在践

行着什么样的看不到的《业力管理》，都会在本书的智慧里面。那么接下来呢杨韵冉老师要给大家分享，就是我们这本书里面总共讲到了八个法则。

首先我们的业力管理的法则一，叫做停止无用功；第二呢叫做找到原因背后的原因；法则三叫做认定你的事业伙伴；法则四是从我做起；法则五是停止做决定；而法则六呢是叫做装好订书针；法则七是乘着问题飞越巅峰；而业力管理的法则八是业力再投资。接下来杨韵冉老师就会给大家详细的注解，业力管理与我们人生以及如何用好这八条法则，帮助我们的事业更成功，让我们的人生走向更幸福。那么在这本书正式解读之前呢，杨韵冉老师想送给所有的家人，一句非常经典的话，这句话一定要作为你人生新的座右铭，这句话你们可以把它打在评论区，也可以写在你的笔记本上。拿好小板凳做笔记，这句话叫做人生和事业双赢的秘密，助人成功者自己更成功。所有的人把助人成功者自己更成功，打在你的评论区，也写在你的笔记本上。当你的人生有任何困惑，想获得任何需要的时候，想获得任何成就的时候，然后来反复的体悟这句话，把这句话运用在你人生的所有方面。那么在这里呢，杨韵冉老师会给他的名字做一下缩写，给大家简称的时候，我称之他为格西。那么格西在藏传的寺院，遇到的人生校长给他出的考题，就是让他去经商，要把佛法智慧运用到商业里面。而这个之后呢，这个作者去做到了创办安鼎国际钻石公司，从零做到年销售额过一亿美金，那事后呢，这个企业又做到了2.5亿美金每年的销售额，并且目前的话是已经被巴菲特他们给收购了。

所以换言之这句话，作者运用佛教的智慧去做商业的时候，发现的那一点规律，而今天杨韵冉老师也会通过本书，带你找到属于你人生的幸福规律、成功规律、财富规律。那么接下来杨韵冉老师要给大家分享，什么是业力管理？所有的人把这句话可以打在评论区，也可以记在你的笔记本上。叫做种瓜得瓜 种豆得豆。那么业呢就是我们做得所有的事情，包含我们的所思所想所言所行，以及曾经创造的价值种下的因果，帮助过的人，积下的恩怨，还有每一个看不见的念头。那当我们知道了什么是业力管理，那么很多人可能会好奇，那杨老师，业力管理和因果到底会有什么样的区别呢？那么毫不夸张的给大家讲，因果更偏向于自然规律，而业力法则呢，讲得是主动的创造和运用。也就是你可以创造那个自然规律，创造因就会得出来果，而我们所看到的大自然的自然因果，就是种瓜得瓜 种豆得豆。也就是你无法种出瓜得到的是豆，你也无法通过种出豆，然后靠秘密、吸引力法则、靠冥想，觉得好像可以妄想可以得出来瓜的果实。换言之这句话，那我们这个因缘果报的这个环境，它到底是怎么形成的，其实就在我们主动的运用业力管理，去创造我们的业力法则。

当你明白了，真正的业力管理是主动运用的时候，以及你懂得了业力的规律，你就会从被动的接收命运变成主动的创造命运。很多人可能很好奇，会问杨老师一个问题，杨老师为什么做了好事不一定有好报？为什么懂了很多道理，却依旧过不好这一生？为什么有些人不仅自己幸福，还能带着别人一起幸福呢？其实秘密就在于你曾经播下的种子。那很多人如果听过杨韵冉老师的线下课程，你会发现，杨韵冉老师十年来如一日，每天都会分享花钱的十大福报资产。就是当我读到了《业力管理》这本非常好的书的时候，我就发现我的人生为什么会这么顺利，就是因

为我符合了《业力管理》的主动的播种法则，去创造运用，然后收获了我人生可能不求自得更大的结果和成果。那么接下来，杨韵冉老师要给大家再次强调一句话，你幸福以及你能带着更多人幸福，你获得财富能带着更多人拥有财富，你成功还带着更多人成功的核心秘诀就是，你正在接收你曾经播下的种子。也就是这句话你要反过来听，什么叫反过来听呢？不是你拥有了财富，帮助更多人获得财富，也不是你幸福了帮助更多人幸福，也不是你成功了正在帮助更多人走向成功，而是反过来。反过来的意思是当你帮助别人幸福的时候，你会拥有更多的幸福；当你帮助别人成功的时候，你会拥有更大的成功；当你帮别人获得财富的时候，你是最早成为财富的受益者。是的，这句话你们没有听错，所有的人写在你的笔记本上一句话，也可以打在评论区里面，叫做反者道之动。

我们大多数的普通人，为什么的人生的结果并不是自己想要的，有一个非常非常无比重要的核心，就是所有的人都在要要要要要。是我有财富了我可能就会做慈善，但是亲爱的你知道吗？也许是因为你想成为一个有善心的人，愿意做慈善的人、愿意付出的人。是你做慈善了，你才会更接近于钱想来找你，变成钱追着跑的人，而大多数的常人是追着钱跑。但是你会发现我们人有两只脚，而钱有四只角，而两只脚追不过四只角。当你去追着钱的时候，其实你内在是一个匮乏的人，而我们真正要改变财富的投影源，以及幸福的投影源，是要成为钱喜欢的人，要成为幸福追着来的人，而如何做到呢？就在我们接下来给大家解读的业力管理法里面，在这里先要给大家说一个秘密，大家一定见过种瓜得瓜种豆得豆的果实。那给大家打一个最简比方，我们一颗橡果的种子只有三十克重，但是当橡果播到土壤里面，从种子开始生根发芽，经过时间的

孕育周期以后，它将会变成三吨重的橡树，并且结出来千万颗橡果。而这个千万颗橡果重新播种，重新再孕育，重新走时间周期的长期主义，你会发现它就会变成橡果庄园。而我们的人生也如是，你有没有给自己播下那个橡果的种子，即使看起来种子很小，但是随着时间的推动和周期的孕育，这个种子的生根发芽，就会变成那个三吨重的橡树，并且还会承担着橡果庄园的孕育的火种。那么听到这里我们可能很多人会很好奇，为什么要学习《业力管理》，《业力管理》于我们而言到底有什么样的作用？

那么在这里呢杨韵冉老师想叩问大家一个问题，在你生活的哪些领域，你最容易反复陷入同样的循环，一直在吸引相似的伴侣类型，换了工作还是遇到一样的冲突，努力赚钱却总是留不住钱，你有没有遇到过这样的情况？一个女性在她的原生家庭里面，她的父亲家暴她的妈妈，于是她长大以后，发誓自己一定不要遇到像父亲一样的家暴男，但是当她结婚以后，她发现就好像生命走了原生家庭的轮回。当她越想逃避什么的时候，你会发现，她的人生伴侣在她没有内修没有觉察，没有走向真正修行之前，她遇到的就是她父亲的投影。所以她在第一段婚姻里面就被家暴了，她越恐惧什么，越害怕什么，越逃避什么，就无处可逃。而同理，当她觉得可能是因为我选择错了的时候，如果她不改变她内在的基因的能量场，她即使结第二次婚结第三次婚，然后她一样会遇到类似于的经历。那在我们做得个案里面有一个女生，曾卢氏她已经有过三段婚姻了，每一段婚姻都会被家暴。并且这个过程当中呢，就是从她原生家庭那里种下来的，她的父亲会家暴她的妈妈，而她的爷爷呢会家暴她的奶奶，好像永远跳不出来男人是家暴狂的这个陷阱。于是呢在离了三次婚以后，她下定决心，第四段婚姻如果不是遇到一个不家暴的男人，她

宁愿不要婚姻、宁愿独处、宁愿单身，甚至宁愿孤独终老。这个时候经人介绍，有一个人呢他的太太去世了，然后正要找对象，于是媒人就给她做了介绍，然后告诉她孩子你这一次就放心吧，你总算是有好命，这个人对他的太太非常好，只不过是他的太太呢没有寿终正寝，没有英年早逝了，所以现在呢他需要再找一个伴侣。

这个女的欣喜若狂，但是内心呢还是有点惶惶不安，带着惶惶不安的能量结了第四次婚姻。然后听说到了全世界最宠妻子的老公，但是你知道吗？现实当中发生的真实情况就是，她害怕恐惧担忧的能量场，以及对男人并没有直接的信任的，内在源头的投射，第四个男人说了一句话，我不打你都对不起你跟我在一起。就是这个女人浑身上下要不就是恐惧的能量场，要不就是攻击的能量场，要不就是内在匮乏，然后又无限的去循环演绎的能量场、所以一个男人跟她处在一起的时候，就有一种感觉，我啥都没说你显得好像很怕我似的，我对你做啥了。男的也很无辜，所以我们经常会说一句话，就是总认为打人的人是施暴者，被打的人是受虐者或者是受害者。但是往往牺牲者和施暴者他们是一种量子纠缠，也就换言之这句话，受虐者与施暴者，它本身就是一阴一阳谓之道的存在。如果我们不改变内在的那个业力管理的投影源，那个种子，你会发现当你种下橡果的时候，它可以变成橡树，然后变成橡果庄园。但是在不杂交，不改变环境土壤以及很多综合因素的情况下，橡果永远开不出橡胶，这就是事实。而今天我们很多人是不播种，然后就渴望期待天上掉馅饼，不努力就会觉得能找到高富帅，其实这些与自己之所以无缘，并不是因为自己命不好，而是自己没有找到命运打开的那把钥匙。那么今天杨韵冉老师就正式给大家开启，业力管理八大法则的其中的钥匙，不管你有什么样的锁，都能帮你打开你心上的那扇门。

那么在这里呢，杨韵冉老师想给大家分享一个事实，这个事实如果你了解了，根据这个规律，人生踏对节拍找对规律的人，人生截然不同。那么所有的人可以把它记在你的笔记本上，也可以打在评论区里面，证明你在读这本书的时候，以及听杨韵冉老师的解读的时候，我们是能够实时参与的。也就换言之这句话，这一定不是杨韵冉老师口才以及通过自我消化，给你展现出来的知识，而是我希望变成我们共同践行的，能够正悟的智慧。那么这句话所有人打在评论区里面，叫做能力抵不过业力，而业力大不过愿力。当你深刻的理解了这句话，你就打开了你智慧的那扇门。那么也告诉大家一个事实的真相，你的现在是过去的种子结的果，你的未来呢？是由现在的种子决定的，种好每一颗种子，就是在创造你想要的生活。那么很多人可能很好奇，那老师学完《业力管理》能立刻马上见效吗？那我想告诉大家一个事实，叫做看种子的大小和持续力。小种子可能需要三个月，而大种子可能需要一年。只要你继续坚持，生活就一定会有改变。就像春天播种，秋天才能收获，在这个过程中你急不得。

就像一个农民把一个稻穗种到稻田里的时候，你要发现不管他多着急、多期待、多拔苗助长，最后这个稻田反而可能因为他的焦虑、急功近利，反而颗粒无收。而我们连农民都知道的道理，没有任何农民会违背这个规律，而人今天大多数，之所以不能获得自己人生想要的，就是因为不够长期主义，就是因为不够把种子播下去以后的，静待花开的守护期，而是在那里今天播种明天就要收获。那我想告诉大家一句话，当你今天播种明天就要收获，当你的心态都不对的时候，当你的付出的念头思

想都不对的时候，你根本不可能收获到果实，甚至有可能当你这么着急的心态的时候，你都没有检查，你播下的种子是否是实心的还是一个空谷子。如果你播得是一个空的，是不带种子里面的内核和胚胎的，那我想告诉大家一句话，它最终无法形成生命，更无法做得到开花结果、享受果实。送给大家一句话，这句话我们小时候的课本里面都学习过，也送给大家，让你知道什么叫做复利的增长的投资回报率，叫做春种一粒粟 秋收万颗子。当你能够做得到正确的播种业力种子的时候，你的人生就一定会收获万千果实。那么之所以杨韵冉老师要亲自解读《业力管理》呢，也是为了让大家看见自己还未觉察的业力模式，带你用一个更高的角度去看见一个更深的自己。

你知道吗？如果当一个人开始懂得业力，他就不会再抱怨命运，他就会开始自己亲自播种自己的命运，然后让自己的命运掌握在自己手中。你可以不用再问为什么，而是问我愿意种什么，规律呢也并不会偏爱某个人，它只是如实的反映你的所思所想、所言所行、所结出来的果实。当你开始带着爱和感恩去播种，命运也会带着爱和感恩来回应你。也就是这个世界上你所收获的任何一样东西，都是你曾经所给出去的那份善念的种子，孕育到土壤的过程。那么带着三个问题，我们来正式进入我们的业力管理的八大法则，因为这三个问题，可以通过八大法则帮你实现梦想。所以第一个叫做问清楚自己，我真正想要完成的任务是什么？也可以称之为我的梦想是什么？那么第二个呢就是我想什么时候完成它，第三个就是如果这个任务或者是梦想完成了，那究竟会是一副怎样的景象呢？大家带着这三个问题，来正式进入我们今天的解书，那我们正式给大家打开我们的第一个章节，业力管理法则一叫做停止无用功。那么在正式给大家解读业力法则一的时候，有一句话特别值得大家记录在你的笔

记本上，这句话写下来，叫做一切的失败皆源于曲解.没错,一切失败皆源于曲解，它来自于生命之轮。

那么在这里呢杨韵冉老师要叩问大家几个问题，你会很快的理解什么叫做停止无用功。做一件事情之前，叩问一下自己，你浪费了多少时间在担心所做的事情是否能成功，甚至你在做一件事情或者看上一个人之前，你给自己内在种了多少的负面信念。负面念头。负面信念产生负面人生，正面信念产生正面的人生。也就换言之这句话，如果你的所思所想是负面的，你是无法开出正能量的果实的。那同理，那如果你的所思所想是正面的，你会发现，正面的思想就会带来正面的行为，而正面的行为就会显化正面的结果。所以换言之这句话，当一件事情你反复的轮回的去做的時候，但是每一次都是以失败而告终的時候，你不应该重复的做这个所思所想所言所行，你应该反者道之动做一件事情，做到停止无用功。那在这里呢，杨韵冉老师还特别想送给纠结型人格的一句话，这句话能够让你也走向100%的成功，就是很多人在做一件事情，到底是做还是不做的时候，他不是负面信念去做，他有时候他是连做还是不做的时候，都犹豫、都纠结、都摇摆。那么我们要做的是停止浪费、停止时间去纠结，然后开始启动自己的正面思想。也就换言之这句话我们要做得到停止这类的担忧纠结内耗的无用功，勇敢的去行动。你一定要明白一个道理，成功呢固然很好，但是即使事情没有按预期的发展，那也要直面的去解决问题。因为你要不成功，你要不在遇到问题当中会学会成长。于你而言，最后成长比成功更重要，因为有了成长你会拥有更大的成功。

当大家内在有着不同的投射原则的时候，你做起来的事情，就会和你以前所担忧的人生预设截然相反，那我们需要做的是什么呢？叫鼓起勇气，跳出舒适区，停止无用功。那大家都知道，杨韵冉老师是一个讲关系的导师，并且在我年轻的时候呢我做过销售，从倒数第一名做到第一名，后面带过倒数第一名的团队，把它打造到第一名的团队。并且今天杨韵冉老师的身份呢，是一个幸福传承导师的教练，那我也培养孕育了很多的幸福导师。那么在这个过程中，杨韵冉老师是怎么做得到的呢？就是我会很清晰的通过理解六层次，精神层、身份层、信念层，然后给他们依次的去打通，给他们按下那个内在肯定的确认键以后，再给他们知道，能力很重要、行为很重要、环境很重要。然后排在正向的当下师的学习频率和环境当中去共处，让高手去学习高手，或者让你今天即使一无所知，但是只要你有一颗学习想成长的心，换到一个正确的环境和土壤的时候，你就可以结出来漂亮的果实和丰盛的成果，所以我们首先要做的第一个停止无用功。

如果你在夫妻关系里面老是产生争吵；如果你觉得不管亲子教育你多么的努力，孩子依然跟你无话可说，甚至走向了叛逆；如果你会发现你婆媳之间相处有隔阂，甚至你在事业当中，不管怎么努力都有卡点，甚至你觉得上班就跟奔丧一样的，是一件伤心难过的事情，那我想告诉大家一句话，做着你不热爱的事，与你不热爱反而还充满排斥抗拒的人在一起，其实有时候跟那件事和那个人没关，而是跟你循环地用的过去的所思所想、所言所行有关。所以我们要做的第一步就是要做得到停止无用功。那么在这里呢，杨韵冉老师要给大家这一节课里面，布置一个觉察的作业，这个觉察的作业也写在你的笔记本上。我在忙什么，我是真的在创造呢？还是在只是让自己看起来很忙很努力。那么如果我只是让自

己看起来很忙很努力，如果今天我的人生不是我想要的，那就证明我的所思所想所言所行，它应该走在了与我人生真正的想到达的彼岸相反的方向，那我需要做的第一步就是停止无用功。

记住，停止无用功并不是让你停止行动，而是让行动回到爱与觉知的频率里。并且杨韵冉老师解读到第一章的时候，特别想给大家说一个什么样的事项呢？这个事项很重要，就是我们的君回老师，那也是杨韵冉老师整个幸福导师团的总教练，在整个幸福人生的课程搭档里呢，他也是我很好的合作伙伴。在亲子板块呀以及疗愈原生家庭的穿越，然后这种体验课里面，那他真的是非常顶级的。从事家庭教育有十几年的时间，而当我首次看到《业力管理》这本书的时候呢，我在幸福导师系统课的时候，是直接把这本书编成了一堂课，大概花了七节课的时间，才把这本书解读完。而除了解读书里的内容，我还做了很多项的延展的立体课程，而当我看到《业力管理》这么好的时候，我会觉得很多人不管是看书还是听解书，可能都会有一些局限的时候。那个时候，当我看到这本书的第一时间，当时就做了一个决定，那我们有给君回老师开出来属于他的分公司，那他的分公司里面所从事的主要业务呢，就会是去传播《业力管理》，传播《播种幸福》，也会传播以服务入道，尊师重道，如何让大家自己更好得去做自己的人生轨道，践行出来自己的成功和丰盛以及幸福。而他这家公司呢，也专门培养很多的人，为什么杨韵冉老师这一次解读《业力管理》，会用拿笔记本电脑以及拿书的这种方式，甚至可能除了自己发挥的时候，就是看镜头，其他时间我会去看一下书，或者是看一下我电脑里面记录的关键词，来给大家去做讲解。就是想用这种方式，即使你是个小白，甚至可能因为你的学历低，或者是有一些其他特殊原因，你无法做得到侃侃而谈的，甚至你可能觉得这个问题出

在口才的连贯度上，出在你的内容里面是否肚里面有墨水，有货上。那么杨韵冉老师希望通过这种简单的这种讲解，在666书友会首次用这样的方式的时候，也能让你去做你的传播。

也就换言之这句话，我在我的幸福导师系统课，当我解读《业力管理》的时候，那我给我所有的学生布置了一个作业，给我所有的幸福导师，让他们直播《业力管理》100场，让他们实际去运用《业力管理》改善自己的生活，让自己的人生重新回到另外下一个高度的时候，要运用到超过100场，并且还要传承100场。所以换言之，如果你今天刚好也是我们666书友会里面的书友，那你也刷到了杨韵冉老师正在解读的这本书，如果你感觉到你也很喜欢，那么杨韵冉老师也给你布置一个作业，写在你的笔记本上。把《业力管理》这本书可以看100遍以上，可以每个星期每个月看一到两次。第二个呢就是深度地去运用业力管理的八大法则，去完善你人生的丰盛地图，去抵达彼岸。第三个呢就如果你想做IP做短视频，或者你想做直播想做分享，或者未来你也想像杨韵冉老师君回老师，以及我们的元卿老师易发老师一样，或者是周文强老师，你也想在智慧上能够成为一个传播者传承者。那么杨韵冉老师也很欢迎大家可以把《业力管理》分享100场讲100场，你可以把你的核心笔记拿来分享。如果你声音非常好听，把《业力管理》就是在直播间里面去做分享，把有声书读一遍做100场，我觉得都可以。不管是什么样的方式，记住一句话，教就是最好的学。当你在这么做的时候，你会发现你自己会越讲越通透，把自己的业力管理法则八条都能够打通，你会发现你的整个人生就是不一样。就像有很多人说了但是他不去做，所以你会发现他的人生还停留在那里。

但是如果你会发现有一些人说了就去做，比如说杨韵冉老师MCN机构有一个负责人，叫做我们的曾老师。那曾老师也参加了幸福导师系统课，也听到了杨韵冉老师把《业力管理》这本书，变成了一堂课，还变成了一个课件，还能够去传承的时候。那曾老师就答应一定要直播100场，那他基本上每天都有在践行，直播到后面呢他就跟我发信息说一句话，他说师傅我想告诉你一个喜讯，就是当我真正在直播以及分享，以及传承《业力管理》的时候。我发现最通透的那个人以及让业力再生长在我身上，种子变成橡树，变成这个橡果庄园的这个循环的过程当中，他说我自己变成了最大的受益者。所以杨韵冉老师也希望我们屏幕前的所有的粉丝能够去行动起来，好不好？

那接下来呢，杨韵冉老师要给大家去分享到我们的业力法则二，但是在分享业力法则二呢，就是我们的书里面是有一个行动的落地作业的，那杨韵冉老师也依然想给大家去讲一下，就是在每一个业力管理的法则后面呢，都会有一个叫做你的待办事项清单。那杨韵冉老师在课里面呢，我把它做成了就是书中的落地练习，这个是你需要亲自去做的。第一个就是叫做到你日常习惯的地方去静坐，或者换个能让你的意识更清醒的地方去静坐，然后记住把静坐标一下重点。就是你开始养成习惯，因为你会发现所有的大成功者，都会有静坐的习惯，我们也称之为禅修。即使你什么也不做，你也并不一定需要盘腿打坐，但是当你静坐在那里去独处的时候，你会发现复盘自己的人生、去审视自己的人生以及去思考清楚自己到底真正想要什么。也就带着我们那三个正确的问题，你再听这节课或者再来听这本书的解读的时候，你会发现到最后结束的时候，你的问题就有了那份答案。那接下来无非是在我们的现实空间里面，

如何去体验完成的过程。

还有要做得拿到你的袖珍的笔记本和笔，写下本周要完成的五件事，并且在每件事情的旁边呢，写下你按预想完成它的几率。如星期三之前写完本个章节，成功几率大概是70%。那思考一下，这些几率和不确定性，给你的生活带来了多大的压力，然后回去把所有的成功几率全部改成100%。这里有一点非常重要，带着这种感觉坐一会，感觉一下有什么不同？因为你会发现《富爸爸穷爸爸》的作者，也就是罗伯特·清崎，周文强老师的启蒙老师。他在富爸爸书籍里面，提到了成功很重要的一个事项就是成为、做、最后拥有。而在朗达拜恩的《秘密》里面，也讲到的是第一个是向宇宙发出要求，相信已经拥有，满心欢喜的接受，然后最后一个步骤，我们的心态要回到零期待。所以你会发现，所有的成功人士写到的成功书籍里面，好像都是类似的，也就是你要先带着100%的成功几率丰盛的状态，也就是一个人之所以能变成有钱人，并不是他怎么有钱的，而是他在没有钱之前，他相信自己是有钱人，然后不服输的精神韧劲，带着可以有钱的信念的创造力，最后创造出来了有钱的果实。这点和欲望无关、跟贪婪无关、跟小我的喂养无关，这点只跟他内心对自己的身份确认有关。所以换言之这句话，就是你听杨韵冉老师给你解读的书呢，会有一个跟其他老师有一点点不一样的地方，就是大家也习惯一下，就是稍微带一点延展性。我喜欢把它有些事情串联起来，能让大家通过我虽然解读的是这本书，但是通过书里面能帮你们去看到更大的世界。

就像我也很喜欢听周文强老师解读的书，因为我发现周文强老师解读的

所有的书籍的落脚点，都会让你放在决定上。因为决定决定命运，新的决定决定新的命运。也就如周文强老师所说，他只会解读绝世好书，只会解读帮助人改变命运的书，这也是我们666书友会创立的初衷。那我也很喜欢听我们的元卿老师解书，我也分享夫妻关系、家庭教育，但是在这个过程当中我会发现，元卿老师解读的家庭的觉醒甚至幸福的婚姻，还有这个跟一些觉醒或者是内在有关的呀，我觉得也是一种很大的享受。所以我想告诉大家一句话，就如果你是我们的书友，那想告诉大家一个事实就是老师们能做到的都是基于你可以去做到的。就像早期的张易发老师，是特别喜欢解读一些跟法术方法论有关的书籍，和知识的有关的书籍，但是到后期，易发老师也喜欢解读一些灵性的书籍。所以每个人都走在自己的轨道上，叫自行运转。而下一个能够走到这个轨道的人，就是你。首先你要做的第一步就是要做的到停止无用功。

那么接下来我们给大家分享第二个章节，业力管理法则二叫找到原因背后的原因。那么找到原因背后的原因，正式给大家开讲之前呢？书里说了一句话，它说我们回顾一下上一节课的内容，它说如果你做出的某种尝试，每次都使你无功而返，那么它就是徒劳的，你需要做的到的是立刻马上停止无用功。那么在这里呢，杨韵冉老师要给大家补充一下，书里面以外的我延展给到大家内容，就是回到第一个章节，当你停止看起来努力的忙碌，你的能量就会开始做得到集中，而当你开始带着觉知的行动呢，你的生命就会开始对齐。春天的种子不会立刻发芽，但只要方向对，幸福就一定会来，停止无用功，让每一次的努力都有爱有果有光。如果你愿意呢，也可以把这个视频分享给你身边的家人朋友。当一个人觉醒，他的觉醒自然也可以唤醒其他的家人，。那么在分享业力管理法则二，找到原因背后的原因的时候，杨韵冉老师想问大家一个问题，

当老公跟你吵架的时候，你是不是觉得他不尊重你，你是不是觉得他如果不跟你道歉，然后抽身离开的时候，甚至关起门来自己去思考的时候，你会觉得在你的思考逻辑里面，他属于冷暴力。但是如果你发现了男人和女人的不同的时候，你了解了真正业力管理，在男人和女人的相处关系里面，发生什么样的变化的时候，你就知道，男人的抽离有时候并不是冷暴力，而是他们习惯性用躲入洞穴的方式去解压、去解决问题，甚至去产生思考。因为他实在不知道如果按照女人的视角，错了没有，错在哪里以及没有错为什么还要道歉，这个问题对于男人而言是无解的。

所以带着这样的深度的思考，那杨韵冉老师想告诉大家一句话，所有的问题的发生都不是表面问题。比如说打个比方，车子停下来的第一瞬间你打开车门，你打开的不是右边而是左边的时候，然后你下来的一瞬间，你会发现司机冲着你大吼。而那个开车的人呢，可能是你的父亲可能是你的伴侣，然后在这个过程中呢，你会觉得凭什么吼我，你为什么还要对我这么凶，你为什么不能好好说话。实际上可能在他的反光镜里面，看到的视角是你没有提前看一下，以及确认一下后面是否安全。并且你打开的不是停在路边的右侧的车门，而是靠着街边的，可能还有车呼啸而过的左侧车门的时候。他的愤怒并不仅仅只是责怪，而是担忧。而是恐惧。而是害怕失去你的内在恐惧。而这个念头，其实就是代表着任何事情发生的时候，即使是负面情绪上来的时候，我们如果能够知道背后的原因，任何的负面情绪背后，可能都有一个正面动机的时候，你就会更多的去了解事情的真相，叫做了解原因背后的原因。

那在这里呢书里面给大家举了一个比方，它说一台车子，你以为发动它的是钥匙，实际上发动它的如果是油车，除了钥匙以外，车里得有油，发动机得正常。那同理如果是一个电车的话，你认为发动它的是钥匙，其实上钥匙背后的原因的业力是因为它有电池，它有电，所以这台车可以正常的运转。也就如同你打了个电话客户跟你签单，不是电话让他签单，而是你打电话沟通的过程当中，你跟客户的关系以及客户为什么买你产品背后的那个理由，或者是来自于你的服务的那个业力的种子，它开始生根发芽。那么在书里面有一个比方，它说当车子发动不起来的时候，你会怎么做呢？很多人可能会检查钥匙以及去检查方向盘，但是真正问题其实出现在它有没有电池以及这台车能不能发动，如果是油车它够不够油，所以你会发现钥匙只是表象的原因，电池才是原因背后的那份原因。而我们的人生也是一样的，你以为的事业不顺，是市场不好、同事不帮以及你的运气差，以及你人生没有遇到贵人，但其实真正电池才是你的那份业，也就是你所做的一切，就是周文强老师说过一句话，为什么你生命当中没有出现贵人，因为你没有成为过别人的贵人。当你去帮助别人实现梦想，就一定会有人来到你的生命当中，帮你实现你的梦想。

那当我们知道了，业是原因背后的原因，《业力管理》里面说业才是真相，它是一切事物的根源。就像大地母亲支撑万物，它既可以支撑着楼房，同时它还可以做得到让树木生长山川河流无不被它孕育。也就是说你要知道，你的财富不只是因为努力，而是因为你曾经的给予。你的关系呢也并不仅仅是缘分，而是因为你曾经的选择。而你的命运呢，也并不仅仅是别人的安排，而是你曾经播下的种子。那么在这里呢想告诉大家一句话，当你帮助别人点亮一盏灯，那束光也会照亮你的人生。当

你会暗灭别人的灯，其实你本身也活在黑暗之中。大家仔细的去领悟一下这句话，希望给你带来启示。并且在这里杨韵冉老师想告诉大家一句话，当你遇到问题的时候，不要急着问为什么又是我？我好倒霉，而是问我能通过这件事以及遇到的这个人，所照见的镜子里面，我能学到什么？给到我的生命启示的成长功课是什么。也就是换言之这句话，一切生命的发生，一切的痛苦，其实都是帮你回到你的轨道，回到那份正道。而一切障碍呢，都是为了让你看见那个未觉察的自己，让你能够去照见。而你所需要做的是开始学会在每个结果里去寻找原因，你的人生就不会白走。那么想告诉大家一句话，没有谁在伤害你，你只是在经历你自己播下的种。而真正的觉醒呢，并不是去修果，而是回到因。改变外境，不如改变其心。

那么接下来要给大家分享，我们业力管理的法则三叫做认定你的事业伙伴。业的第一个定律说无论你想得到什么，你必须首先帮助别人获得它。我觉得这句话，其实就是整本书里面最重要的核心原理。所有人写你的笔记本上，重要的事情再给大家重复三遍以上，这是杨韵冉老师的习惯，也是希望给大家确认重要性的时候，你不是觉得我讲的好有收获，而是能够把我确认的非常重要的记录的内容。你能够敲黑板划重点写你的笔记本上，以及反复的温故而知新，好不好？这是我们彼此共同的约定。叫做无论你想得到什么，你必须首先帮助别人获得它。也就换言之这句话，当你想获得幸福，那你就帮助别人获得幸福。当你想获得财富，你就帮助别人拥有更多的财富。当你想获得成功，你就帮助别人成功。你有没有发现，安东尼.罗宾也好、包含戴尔.卡耐基也好、拿破仑.希尔也好，他们为什么都会成为成功学之父呢，有一个非常重要的核心原理，就是因为他们在帮助更多人成功。那么杨韵冉老师就是戴尔.卡耐

基的受益者，也是《拿破仑·希尔成功学全书》的受益者。当我们真挚的去践行的时候，你会发现帮助别人成功者自己更成功。另外一点你会发现，罗伯特·清崎在自己践行财商的路上，怎么实现的财富自由，他又把它著书立说，然后形成了财商的整个体系的时候，他帮助更多人通过财商改变命运的时候。

那八十岁的清崎还去到了新加坡的演讲，周文强老师和杨韵冉老师我们都来到了课程现场学习，而我的先生也和他的老师，再一次同台演讲的时候，我们会发现清崎老师这一生当中，真的去实践财商的时候，当他帮助那么多人，让他们知道什么是财富自由的时候，他自己也成了财商最大的受益者。在这里呢要给大家改变一个观念，你有没有发现我们人生说的最多的是什么？我、我的，这是我的，这是我的爸爸，这是我的妈妈，这是我的孩子，这是我的伴侣，这是我的事业，所有的人在这里，杨韵冉老师想告诉大家一句话，《业力管理》从来不是以我自身而存在。那我们有四类的业力管理的伙伴，然后呢，并且大家知道那什么是业力管理，就是我们的所思所想、所言所行，我们遇到的一切的人事物，我们种下的所有的因，其实都是属于我们的业力管理。而那我们的业力管理的事业伙伴是要做到什么呢？我们要学到的第一课就是要学会从我进入到我们，因为所有的业，最后都会通过我种什么样的因得回来，回到我自身的身上。而《业力管理》这本书呢，也再一次的去告诉我们，你所拥有的一切，都来自于你帮助别人拥有。这个时候问自己一个问题，我是在忙着让自己赚到更多的钱，让自己幸福，让别人满足我的期待呢？还是我在改造对对方的不满意，然后以此希望达得到我想看到的好处和成果，于是我活在了自我掌控自己，又掌控别人的生命里面去越界。

那这个时候我们要有个觉察的功课，在这一章节里面要送给大家就是，问自己、觉察自己，我是在忙着让自己成功呢，还是我在做让别人会成功的事情，帮助别人成功。当你问自己的时候，你就会发现，你人生之所以更成功，一定是因为你帮助别人成功；你人生之所以更幸福，一定是你帮助更多人拥有幸福；你人生之所以是富有的，是因为你帮助无数人脱困获得财富。也就换言之这句话，当你不断的想我想要什么的这条路上，去努力的时候，你就陷入到了贫穷的大众的陷阱。而在这个世界上，3%的人的财富是这个世界上97%的财富的总和，那这3%的人到底有什么独到之处呢？就是因为他们所有的所思所想所言所行，以及做法，与普通人都是截然相反的方向。那在这里呢我们都知道，他人是我们的业力伙伴的土壤，业是我们的一切的所思所想所言所行。但其实更加深的真相是业是我们为他人以及为这个世界所做出的一切。我们的念头的发射，我们行为的抵达，这都是把种子播种下去的所思所想、所言所行。而在《业力管理》这本书里面呢，又会告诉我们大家，业的运作方式就是我们只会得到我们给予他人的东西。来，所有人把这句话敲黑板划重点写下来，我们只会得到我们给予他人的东西，我们只会得到我们给予他人的东西。大家都知道杨韵冉老师的习惯，就敲黑板划重点，重要的事情说三遍以上。所以但凡你在听杨韵冉老师解读的书籍里面，有一句话给你重复了三遍以上，那毫不夸张的讲一句话，这句话可能要打在评论区里面。这句话可能要作为你丰盛传承的种子，这句话更要记录在你的笔记本里面，反复的温故而知新。而这个温故而知新实修的过程是修行，叫做修炼加行动才称之为修行，就是你要落地到实践的落地方向的行动上，这样才叫做实践出真知。

那么在这里呢就是告诉大家一个事实，如果你想收获丰盛，那你就做得到帮助别人丰盛；如果你想被别人理解，那你就学会先去理解别人；如果你想获得他人的尊重，那你首先要成为能尊重别人的人；如果你不希望被别人凶，那你首先要做的到的觉察就是我自己有没有好好说话。如果你内在并不想内耗自己、纠结自己、拧巴自己，那你要看一下，你有没有好好的认可自己，同时你有没有好好的认可和欣赏他人。也就是任何事情，都会有一面镜子的投影，让我们去照见，所有的出发点是从我出发。而我要把我变成我们，那么在《业力管理》这本书里面呢？它讲到了四种人是我们的业力伙伴，那什么是我们的业力伙伴呢？在职场里面，我们的同事、我们的顾客、我们的供应商，也就是我们的合作伙伴，另外一点就是世界。也就换言之这句话，我们的业力伙伴，当你能够做得到跟你的顾客关系好，跟你的同事关系好，跟你的供应商的关系好，还能跟整个世界关系好，那你的生命也一定会走向无限的美好，并且一人得道，鸡犬升天。

所以《业力管理》除了能够做好自身的成长以外，你也可以通过这样的方式，当自己变得足够好的时候，就可以影响到家人乃至家族。那么在《业力管理》这本书的第三法则里面强调了，事业伙伴是业力管理的核心，他们是让种瓜得瓜种豆得豆得以实现的人，是他们把你的业反弹给到了你。所以在这里呢，我们要牢记这一点，叫做全力以赴使他人获得成功，然后你自己的事业呢就会走向更成功。在这点上你无需任何的忧虑，甚至你压根不用想太多，只要让你所有的事业伙伴获得成功。那么你就会更成功，忘掉自己，为他人而做一切就都会顺利解决。你会发现我们很多人在职场当中，叫做事不关己高高挂起，就是多数人会出现

螃蟹的现象。有一句话是这么说的，就是如果螃蟹等待着被煮的命运，你会发现一只螃蟹都跑不出去，为啥？因为当一群螃蟹在一起的时候，如果有一个螃蟹不管是盆里还是桶里，靠着一只螃蟹的力量它是可以爬出来的。但是当有了很多同伴的时候，在它爬出来的时候，另外一只螃蟹就把它扒拉下去了，所以一群螃蟹的时候，你压根不用担心有一只会逃走。那这个观点给大家带来什么样的启示呢？就是我们在职场里面，我们不管是同行还是我们的同事，我们都把它纠结于是竞争关系，所以我们的生意好就是对方的生意不好。但是在《业力管理》里面，它提到的是不同，就是当我们能够帮助同行的生意都变好的时候，其实代表着这个行业正在复兴的阶段，正在最好运的阶段。当你能够帮助你的同事共事成功的时候，你会发现，你不但不会被你的同事抢掉竞争份额，正因为你给的丰盛，你可能会升职、你可能会加薪、你可能创业成为老板的时候，你曾经帮过的同事，还会成为你最好的合作搭档的合伙人。也就是你所帮过的所有人，最后也会因为你的帮助而反哺回你。

那么今天我们要在大家记录的笔记本上，写下来这四则事业伙伴，同事、顾客、供应商、世界。在每一个标题下呢写一个名字，那个人就是你的业力反弹的关键。然后闭上眼睛开始想象，当这个人因为你的帮助而变得更好的时候，他会是什么样的状态呢？他脸上的笑容是什么样的呢，他生命的改变会影响谁呢，这也是我们经常讲在做梦想版的时候，我们提前预告事实。也就换言之这句话，你的同事的那个业力伙伴，你可以想一个人名出来。你的那个顾客的业力伙伴，你也可以想一个人名出来。你的这个同行或者是你的供应商那个业力伙伴，你也可以想一个人名出来，然后以及这个世界你还能想到的。就是把它具象化的真的去践行，他因为你的帮助而获得成功、而获得富有、而获得幸福、而获得改

变的人生的时候，甚至获得生命的觉醒的时候，你想象他那个幸福的模样。然后倒推你的人生真实的去践行，叫先看到后成为。叫做先在大脑里面先想象出来，你会发现那个就叫做先确定现实。当你能够在思想层面，先确定已经发生的现实的时候，你就会在实际的三维空间的物质世界里面，投放到这个现实，这就像你在电影院的屏幕上，之所以能够看到投放的电影，是因为有一个电影的源头的影片播放人在播放。也就是是投影源决定了投影本身，你要想改变那个投影，你必须在投影源上下功夫。那在这里呢，杨韵冉老师要给大家一个附加的思想，这个很重要，就是在所有和我们相处的事业伙伴，共同的故事当中，你一定要明白一个主题，就是帮助任何的事业伙伴获得成功，是没有任何的附加条件的，你只是去努力的使对方获得更成功，也就是要做的到但行好事莫问前程。

那么接下来要给大家分享，我们的业力法则四从我做起。前面呢都是让大家知道，但是从我做起就是把知道变成做到。而在杨韵冉老师，把《业力管理》变成一堂课的过程当中呢，我们会发现，其实从我做起这里能够展开的就会非常多，并且如果有机会，杨韵冉老师特别希望大家能够听一下，我们君回老师解读的，根据他的自身的版本，因为我相信在666书友会大家坐客，一定听说过他解读的《心理营养》。那杨韵冉老师也是反复三刷，然后发现在这个过程当中，每一个不同的导师所带的视角，以及结合自己人生真实的经历的时候，你会发现同样一本书一百个人解读，这就是如同佛陀所说的，八万四千个人看我就有八万四千个我。同样的一句话，证悟在八万四千个人身上的时候，你会发现对这句话的理解的延展，以及所发生的生命故事，都有截然不同的生命故事和启迪。在业力管理法四从我做起的时候，业力管理告诉我们，一切成功

其实都源于你自己，第一步呢也必须由你自己走出，你必须单方面的开始，让你的事业伙伴获得成功，而你的事业伙伴其实最重要的是谁呢，其实是你自己。因为你会发现，如果你的事业伙伴失败了，你也就失败了。如果你的事业伙伴成功了，其实你也就成功了。也就是你想获得的都是你曾经所给出去的，业力法则告诉我们，一切发生在我身上的事情都源于我自己，因此我可以通过先服务他人来让自己心想事成。

在这里呢，服务他人，所有的人在笔记本上写个括号，打上四个字叫心甘情愿。也就当你服务他人是不带着念、不带着期待、不带着好处、不带着交换。就像播个种子，春天播种、秋天收获，它只是一个自然规律，但是你需要做的是春天播种，而并不是来了一句春天播种，然后我就期待你。你要长得好，你要长得不好天天观测你，没有，这个时候就是你但行好事以后，你是要回得到对吧农民播种，按照大自然的规律，然后该孕育、该风调雨顺，该这个浇水施肥，就是交给那个自然的过程。就比如说如果天气过于干旱，你可能就要自己施水，但是如果天气过于的匹配它的自然生长，你可能什么都不需要干，而这个过程到底是干还是不干呢，其实只有出现了情况需要你干预的时候，这就是我们在孕育人的过程当中，你会发现如果价值观“出轨”的时候，道心偏离的时候，这个“出轨”不是说婚姻里面的“出轨”，而是人跑出自己的轨道以后，可能我们需要干预一下，回到正常的道上来。但实际上整个过程，我觉得都是一个道法自然的生命状态。那么在从我做起的时候，有一个非常重要的思想的觉察，这里是需要做的也可以把它写在你的笔记本上，叫做放弃我们对抗他们的想法，为所有人创造成功。也就换言之这句话，我们总是在家庭关系里面，不管是对夫妻关系还是亲子关系，还是家族的有一些关系，我们都普遍出现在了改造者的身份里面。当你去改造他人

的时候，其实是因为你对他人并不满意，但是当你发自内心的认可欣赏他人的时候，其实你的内在反而动力无穷。所以在这点上，我们需要做的是停止无用功，用正确有效的方式去从我做起。

而这个我，应该是那个真我的高我的引领的那个我，做到身心灵能合一符合那个道的我。所以在这里我们要做得到放弃我对抗你的想法，放弃那个小我，因为真我是不会对抗的，它是臣服的，它是允许的，它是允许一切发生的，它是不再刻意的去过生活。而是让生活来过自己的，它知道人生就是一个剧本，它努力的只是去演好那个自己的那个自然角色，你想体验什么样的人生，你就创造什么样的剧本。从我做起的时候，《业力管理》里面提到了一个非常重要的关键词，74页里面有一句重点的话，大家可以在你的书上标红，也可以写在笔记本上。这句话叫做你必须让他人成功，即便他们是你的竞争对手。然后在75页的时候也提到了，当你放下了自我的边界，为每个人的成功努力，那么在你的生命中，你将第一次和宇宙法则达成和谐，这句话我觉得真的是太哇塞了，大家细细的去内在的品三遍以上。

好，接下来给大家分享业力管理法则五，停止做决定。但是在这个法则五的呢，它标题是叫停止做决定，很多人可能会有点懵，是说了决定决定命运吗，新的决定决定新的命运吗，人生不就是由决定组成的，我们人生的最后的结局吗？是有了决定我们才会有行动的确切，以及可以按下那个确认键吗，但是这里其实提到了那个决定，是要交给你的高我，让你的直觉来掌管你的人生。它提到的其实要做得到的就是停止小我做决定，所以杨韵冉老师在讲课的时候，就把它变成了停止小我做决定，

也就是我改了它的标题。但是在解书的时候呢，杨韵冉老师还是给大家做一个注解，也就是换言之这句话，什么叫停止做决定呢，或者叫停止小我做决定呢，也就是你要检查你做事的出发点，问一下自己，是为了赢过别人呢，还是为了创造一个双赢的局面。而纯粹利他的动机所种下的种子，力量远比自私的动机更强大更持久。而我们需要做的就是停止小我做决定，这就是如同夫妻俩，如果我赢了他输了，其实最后我们都输了。如果他赢了我输了，其实也是输了，而只有我赢他赢共赢，家庭最后才会赢。所以我们要看一下，当我们涉及到我们的业力伙伴的时候，我们跟顾客在一起，是我赢了顾客输了呢，还是顾客赢了我损失了。而真正健康的关系，是我与我的业力伙伴都要共赢，都要双赢，都要全赢，这才是我们做事情的决定的出发点。

并且在这里呢，杨韵冉老师特别想给大家讲一句话，我有很多学生问我的很多问题，在有很多问题的基础之上呢，我并不是急于给他答案，因为我发现这个问题不用答案去解决，甚至不给这个问题做决定，直接就给它画上句号，只是留给时间。你会发现当时觉得不处理就会死的问题，时间稍微拉长，情绪过后或者是焦虑过后，你发现这个问题不处理，本身就是一种最好的处理方式。因为当有焦虑有抑郁有恐惧有愤怒的时候，所做得决定基本上都是小我的冲动。而当把它静下来留给高我的时候，你会发现，不留给那个冲动的决定，不做决定才是最智慧的决定。我不知道这么说大家能够接收到多少，所有的人把你们听这一节课的解读，听这本书的解读，你觉得有用对你的智慧，一定要记在你的笔记本上。有可能是杨韵冉老师强调的重点的语句智慧，让你写三遍或者给你读三遍，但有一些可能我并没有表达，但是需要你在这整个解读里面，去找到那份彩蛋。

比如说什么叫做停止做决定呢？问大家一个问题，就是你的桌上如果有三个订书机，你会选择哪一个，很多人可能会选择，我要选择我颜色喜欢的那个红色的。书里面就有这样的举例，但是其实你要知道，当你选择订书机的时候，你应该需要的是订书机的订书针，它才是有用的。而于你而言，颜色并不应该是你的第一选项。如果你喜欢的颜色里面并没有订书针，你会发现，其实它就耽误了你有效的那个做选择的时间和决定的方向。你不是A点到B点能够清晰自己目的地的表达，你甚至可能活在了一种混沌无名的状态里面，甚至你都搞不清楚自己要什么。所以什么样的人的梦想是实现不了的呢，就是不知道何为梦想的人，想法特别多，但是梦想从来都不聚焦。所以在这里呢，告诉大家一句话，真真正正的选择并不是选哪个颜色，而是你要确定，你要用订书机的本质是用订书针有用。而哪个订书机里面有订书针，就是你选择的第一方向。那如果三个订书机里面，黄色的红色的或者白色的都有订书针，这个时候你可以再根据自己内在感受，选一个自己喜欢的。可能就有人要杠了，老师 对吧，那我要选一个红色的，红色的里面虽然没有订书针，那我就把白色的订书针取出放到红色的。如果你的学习路径是这种杠精呢，我觉得我就辅导不了你，那我也无法让你去照见。那想表达的是每个人都在选择自己的订书机的时候，那白色的有订书针的已经被其他的人给选走了，当你发现失去它的时候，你的目的地并不是为了那个喜欢的红色，而是订书针才是你唯一的价值的时候，你慢的那一分钟的决定，或者慢的那一秒钟的直觉，就是被别人拿走的契机。

在这里呢这一章节里面，杨韵冉老师一定要告诉大家一个重点，敲黑板

划重点记录下来喽，停止做决定并不是让你什么都不想，什么都不做，而是停止由小我做决定。当你愿意让所有相关人员的利益，都能够被你考虑进来，其实你就在实践业力管理的第五大法则。也就换言之这句话，你有没有发现，当你想让你的下属更成功，你就会更成功；当你想让你的顾客更成功，你的企业就会更成功；当你想让你的伴侣更成功更幸福，然后你是这种给予的状态、赞美的状态、鼓励的状态、欣赏的状态甚至崇拜的状态或者是滋养的状态，你会发现最后的受益者，你也是最大的受益人。那通过本个章节，此时此刻我们需要做的是什么呢，就是我们要让决定从小我走向大我，从我要什么走向大家一起好。这个时候你的每一个决定，都在为你种下最好的业力。好，接下来我们分享完业力管理法则五，停止小我做决定。

接下来要给大家分享业力管理法则六，装好订书针。而杨韵冉老师把这个标题呢，于我们更适用的时候，也用了一个词汇叫做乐于赞美。在这一个章节的开篇里面，提到了业的第四定律说有因必有果，所有人把这句话写下来，有因必有果，这是业的第四定律。也就是当同事取得成功时，我们要做得到的是真心的赞美他。当竞争对手做得很好时呢，我们要学习他们并发自内心的为他们感到高兴，而这个过程呢，不只是在为他们点赞，也是同时在为自己的业力账户存款。你要知道一个真相，当你赞美什么，你就会吸引什么，什么就会变得越来越多。当你把关注点的投射原则放在哪里，哪里就会产生观测。也就换言之这句话，当你真心的为别人高兴时，不是嫉妒、不是攀比。而是欣赏，那么宇宙就会知道，你已经准备好接受同样的祝福，它就会让你自己也得到。这个时候要给自己一个觉察的信号，问一下自己，我是在关注别人做得好呢，还是在放大别人做得不好。那这本书里面讲到的，我们如何为我的行动能

够装上订书针呢，那这里的前提就是要做得到，帮助你的事业伙伴获得成功的任何行动，都将毫无疑问的造就你自己的成功。也就是你要明白一个真相，不管你在做什么，其实决定并不是最重要的，一切都是直觉的、是自动的、是自然反应的，我知道就会是这样。也就换言之这句话，当我们给一件事情发起出发点的时候，叫一切的起心动念皆是因，那当下的所受皆是果。如何能够让种善因得善果呢，那最好的方向就是但行好事莫问前程。也就是我的出发点是利于我的事业伙伴，利于这个世界的时候，一切的发生的自然成果，宇宙会匹配我的所思所想、所言所行，给我长出来属于我自己相匹配的丰盛的果实。

那么好给大家布置一下，装上订书针这一节课里面，我们这个法则的运用里面，给到大家一个落地的练习。也就是每天开始工作之前，写下为了让顾客同事供应商世界。也就是我们的业力伙伴获得成功，我会采取的一个确定的行动，不用是什么大事。然后只是要做一件今天确实能够完成的事，为他们的成功添砖加瓦。如果你真的想要成功呢，那么就需要做得到从此刻当下今天开始，把它培养成一个一辈子的习惯，你想做到什么程度，全看你自己。你要做得就是这些，而乐于赞美的方式是不是指责，不是责怪，而是去赞美、而是去启发、而是去引导。而对于我们而言，人生总是这样，我们看别人总像看镜子当中的自己，我们的眼睛多数是看不到自己的，这叫内观。当我们不觉察不修行之前，但是我们的眼睛可以看向外在，而大多数人的聚焦点，就像一张白纸上有一个黑点，大多数人的聚焦点不是看到了整面白纸，也不是看到了整片白墙，而是看到了那个黑点的脏。而这辈子所有人的大多数的工作是在擦脏，结果发现越擦越脏。而我们需要做的是和光同尘，和其光同其尘。你要知道，有光的地方你才可能看到尘，在黑暗的地方，尘消失不见，

不是因为尘在黑暗的地方消失了，而只是你的肉眼不在光的方向上，看不到仅此而已。所以我们肉眼看到的是假象，而我们的内在的心眼，照射到的是投影源的内观。当你知道了这个本质，你就能够连接起来，我们《业力管理》里面，讲到的前六个章节的所有内容，你会发现，它如是的让你能够去照见内观的自己，产生什么样的外在的化学反应，拥有了什么样的世界的显化。

那么在这里呢，杨韵冉老师要非常兴奋的给大家分享，我们业力管理法则七乘着问题飞越巅峰。问题即出路，那么在这里呢，我记得我辅导学生之前我就会说一句话，问题是答案，我是一切问题的根源，爱是一切问题的答案。而当我们问题发生的时候就是成长自己的时候，你会知道高手都是兴奋的，甚至顶级的高手修行者，都是打着灯笼去找问题的。当问题发生的时候，他们不是逃避也不是内耗纠结抑郁，他们是兴奋。因为他们知道，战胜了这一个问题，他的人生就又成长了一大步。所以在这里呢，杨韵冉老师想送给所有的666书友会的家人一个真相，问题是好事，因为它可以让你了解到你的毛病出在哪里。想要成功需要转变心态，而不是消极抱怨。比如说打个比方，当你的车哪里出了问题的时候，指示灯上会提醒你是哪个方向的问题，但是如果不提醒，明明车子就已经坏了，甚至你表面上看着还完好无损，你要知道这些小问题不解决，后面就可能变成大问题，甚至有时候可能就会变成，你在高速行驶路上的灾难，甚至可能生命都会搭进去。所以换言之这句话，我们并不需要表象的繁荣和完美，而是我们可以通过问题照见自我的内在的投射，也能找得到我定向的修行功课。在这里有几句经典的话，杨韵冉老师希望大家记在笔记本里面，第一句叫做问题是好事，因为它们可以让你了解你的毛病出在哪里。第二句叫做想要成功需要转变心态，而不是消

极抱怨，要停止无用功。第三句叫做专注并拥抱你的问题，它们会帮你超越巅峰。

那么在这里呢杨韵冉老师要让大家回忆一下，那也了解一下，那你有没有发现很多管理者在工作的时候，看上去好像明显很刻薄，但是他在内心深处呢，却严格是因为真心的希望公司和公司的每一个成员都能获得成功。正因为这样呢，他们才会对别人这么要求严厉。但是还有很多管理者，他看似为人和善，但却并不是因为他真心的希望每个人获得成功，他们只不过是希望相安无事的度过每一天，不得罪人，那你会发现这两种管理者，反而严格的管理者取得的人生结果更好。并且呢他和下属的关系，虽然每一个下属可能因为他的严厉，会有点敬畏之心，但是反而能够走进下属的内在心灵的世界。他是能够分得清楚，谁是发自内心的真心为他好的。所以换言之这句话，这里让我们特别了解到，《业力管理》里面的业的真正精髓来自于任何行为的业力，其背后的实质，其实是人心深处的念头，也就是我们熟知的起心动念。周文强老师在穷人和富人的六大区别里面，其中有一大区别就是起心动念的不同，当你起心动念是发自内心的让这个世界好，为别人好的时候，其实你的起心动念就已经是与大愿重叠了。你会发现三维空间最高的能量是爱，四维空间最高的能量是感恩，而五维空间最高的能量是愿力，这份愿力和欲望最大的区别，跟梦想最大的区别就是它是出自于只要是愿，就一定是为了他人。

也就换言之这句话甚至为了众生，而这个众生里面，其实就是我们的所思所想所言所行，我们遇到的一切人事物，我们遇到的整个与世界万物

的连接。它其实就是我们的业力管理，就是我们的业力伙伴。而你会发现，当你符合了这个道，你在合道的路上，你就可以合道天成。那我们知道了业的第一条定律，也知道了业的第四条定律，在这里反过来，那大家知道业的第二条规律是什么吗？所有人在你的笔记本上记下来，叫做业总是会长大。举例说一个吝啬的人，可能几个月前真心的慷慨了一次，但是从业的角度来讲，这一颗小种子就如同那个三十克重的橡果，它可能会成长为一个三吨重的橡树。也就换言之这句话，一个小气巴拉的人突然慷慨了一次，而这个慷慨的行为也会给他带来果实的收获，或者是项目的成功，因为这是他播下去的那个种子，生根发芽增长的结果。而我们的人生问题也是这样，它并不是突如其来，而是种子的成熟。也就是当你经历一个困难时，其实是你在过去的某个念头正在结果，如果结出来的那个困难是大的，是阻碍你的，甚至是让你无限的恐惧的，那肯定就是负面的种子，变成了负面的果实。那如果当时你种下的这个是一个善的，正向的积极的以及对他人付出的，那肯定就会让你收获一个丰盛的成果的果实。所以问题的发生的时候并不是为了报复你的，而是来提醒你的，我们要给过去的种子归因的时候。那我们就要知道，如果我们不想迎来这样重复轮回的问题，我们就要给过去不对的种子停止无用功，拔除。

在这里呢杨韵冉老师特别想送你一句金句，这句话所有人记下来，叫做如果某件事情发生在你的身上，你并不喜欢它，那么你需要做的是停止对他人做这样的事情。这句话很经典，再给大家重复两遍以上。如果某件事发生在你身上，你不喜欢它，那么停止对他人做这样的事情。再重复一遍，重要的事情说三遍。如果某件事情发生在你身上，你不喜欢它，那么停止对他人做这样的事情。杨韵冉老师教给大家一个学习最好的

，记笔记的习惯，俗话说得好，好记性不如烂笔头，你要知道我们记录下来智慧知识。如果能够被我们多温故而知新，你会发现同样的笔记，可能在不同的节点不同的境遇，不同的人生长经历里面，它就能带来不同的启示。可能第一个阶段只是我学了我怎么运用，我怎么做，我怎么获得人生自己的成长。可能第二个阶段是我怎么学的怎么得到，怎么能够用，这些智慧的累积的传承我帮助别人去做得到，我还能分享，还能成为教练，还能成为导师。那大家都知道，财布施得财富，法布施得智慧。所以换言之这句话，当你越能分享智慧的时候，你越分享业力管理的时候，其实业力管理就在你的生命当中，又开始播下好的种子，开始有好的发生。

怎么理解刚刚给大家分享那句话呢，以杨韵冉老师本人亲自作为案例，那我有时候说话是很直接的，甚至直接了当的，但是可能在说话的时候我的起心动念是好的，善良这点本质的内核是一定有的，但是我无法做得到，我有时候出自于说每一句话的时候，一定态度最佳，一定慈悲最佳，一定好好说话的情商在线最佳。有时候我会受到环境的波动的时候，或者是特定场合不同人的业力牵引的时候，可能那个化学反应的时候，当我对别人没有好好说话的时候，有时候我先生也会投射给我。我先生是一个跟所有人都好好说话，甚至赞美他人的人，肯定他人的人，基本上从来不讲一句难听话的人。但是有时候我与先生产生的这个磨合当中，摩擦当中，偶尔他也会给我讲一两句不好听的话。那我记得我曾经就问他，我说你不要给我讲不好听的话，然后我先生就跟我说一句话，如果你对别人不讲不好听的话，我肯定就不会给你讲难听的话。然后我给他的答案是，我说如果你不跟我讲难听的话，我肯定也不会对别人讲难听的话。但是实际上的真相是什么呢，就于他的功课而言，一定是他

不给我讲难听的话，于他的投射，这点投影源就转变了。但是如果于我的视角而言，这件事情如果是我想解决的功课，我就不能在他身上下功夫，那我的功课就应该是我不对他人讲难听的话。因为当我不想要某项待遇能对向我的时候，这里面讲的业力管理是从我出发，那就是我需要别人停止讲难听的话。如果你们在这里仔细体悟一下，那可能你还会有其他的不同的人生经历，会让你在这里面去照见去觉悟，去产生觉察。而在这里你会发现，每一个看似让你跌倒的问题，或者是让你看到障碍的问题，其实都是在给你铺路，在提醒你，亲爱的觉察自己，整改自己。而我们如何做的到觉察自己整改自己呢，就是要做得到果断的切断负面的循环。反向思考、种下善心、种下善念、种下积极的阳光的好种子。你要知道，总有一天，它可以从橡果变成橡树，变成橡果树的庄园。

。

那么在这里呢，我们来到了业力管理法则八的，也就是最后的一个章节，叫业力管理法则八叫做业力在投资。那么在这里呢，有一句金句值得大家所有的人写下来，这也是书里面讲到的，这句话叫做业被用尽即死。业被用尽即死，业被用尽即死，是的，标重点，把这句话写在你的笔记本上，也把这句话打在评论区里面，然后自己去体悟这句话。并不是所有的话都要注解的，有些话需要你与自己对话，自己与自己觉察，自己去理解。为什么业被用尽即死呢？那我们具体的如何跳出业被用尽的风险，去走出轮回，然后能够让我们生生不息呢？甚至你会发现中国很多的家庭，不要说富不过三代了甚至连二代都富不过，那具体的其实就是他的业被用尽了，他无法做得到财富的传承。而财富的传承本质上并不是物质的传承，是内在财富和外在外财富精神同步的传承。也就是老祖宗有一句话，子孙若有用 我无需留钱财；子孙若无用 留钱财有何

用。所以你会发现，就是我们中华很多的一些错误的，没有接收过我们过去的传统文化的连接，我们在现在当下比较浮躁的世界里面，当价值观出现错位的时候，甚至觉得钱财，三维空间的物质唯物主义才是最重要的时候，我们相信了这个看得到的世界，才是真实存在的时候。而忽略了其实在这个世界上96%是属于暗物质，是看不到的决定了看得到的，也就是是我们的思想决定了我们的语言，是我们的语言又创造了我们的人生。所以换言之这句话，你会发现我们的思想是看不到的，但是是看不到的决定了我们看得到的，以及看不到的思想的能量，决定了我们的外在到底会显化什么样的物质。而高能量就显化高物质，低能量就显化低物质。所以如果你不想要你过去贫穷落败失败，以及做事业不成功的轮回的陷阱，你想跳出来重建你新的业力管理，那你就符合业力管理的法则，你就要符合业力管理的规律。

你知道吗？在以前无论一家人多么的饥饿，农夫们都会不违背一个原则，这也是书里面提到的这个真实的故事。他必须留出当年收成的10%，为明年的庄稼做种子，没有人会愚蠢的知道，要把所有种出来的庄稼全部吃掉，来年无法播种。但是你会发现今天的人类甚至非延迟享用，提前透支，甚至还没有出大学就已经负债累累。那换言之这句话，就是他们在提前透支他们的业，如果学到了这个业力再投资，我们具体的做法，应该如何的去实践到我们的人生呢？杨韵冉老师接下来给大家分享，也就是我们要把庄稼的农夫种庄稼的业力再投资的法则，运用在我们的事业当中。也就是在我们的事业里面，我们要从我们的收入里面收成里面，取出10%投资到你的下一个项目当中，坚持做得到把你的成功，投资回给到你周围的人身上，把种子种到你的事业伙伴那里。这也就是为什么说最有钱的人，也是全世界做慈善做的最多的人，其实他们就是在

为了让这个世界变得更好。在做业力播种的投资，而我们需要做的就是坚持把你的成功，投资回你周围的人身上，把种子种到你的事业伙伴那里。这句话敲黑板划重点，连续三遍，然后写在你的笔记本上。这既是幸福传承的精髓，这也是财富传承的精髓，这也是合道天成道法自然的准则。你一定要明白一个真相，真正成功不是我一个人拥有，而是因为我拥有我让更多人拥有，而正是因为我让更多人拥有，我才会更拥有。

那么在这里呢，我们可以做得到听了《业力管理》的解读，或看了《业力管理》的书籍，或者来上过类似于这样的课程，那我们需要做得到的就是我可以从今天开始，让谁因为我而变得更幸福一点，那我们需要做的就是写下你最近的一份收获。它可以是一笔收入、一段关系、一场成长、一份灵感，然后写下我将如何用这份收获，再去帮助到另外一个人，去做业力再投资的播种。在这本书里呢，也一定要特别强调大家，可以看一下我们书里面的161页，它有一张图片。到时候呢，我们也会把这个图片，放到杨韵冉老师给大家录制的这个解读的书籍里面，然后你们可以到时候在视频里面，可以截下来这张图。就是为什么我们很多人他的人生不成功呢，两三年的企业会倒闭呢，就是因为它没有将业力再投资，而是让业力死亡就殆尽了。

所以换言之这句话，你会发现我们大多数的人生是，比如说创建公司，获得了第一次的成功，以及到这个下一次成功，还有人是永远在成功。但是这些是实践的业力管理，做了业力管理再投资的，但是你会发现现在不成功的里面，比如说我们书里面154页跟155页提到的是，大多数的人是创建公司，然后收益爆发阶段，领军市场阶段，然后努力保持市场份

额，再到后面做关闭，也就它就是走了这么一个抛物线，直接就下来了。而这个过程当中它为什么会从鼎盛，就初长期到发芽期到收获期会到下来呢？其实就是因为他做的方式是，它的表面是创建公司，收益爆发，领军市场阶段，努力保持市场份额，以及公司关闭。但实际上它的真相层面做的是业种发芽，然后在收益阶段是因为业种生长了，然后如果在领军的阶段，是因为业力种子的生长到达了顶峰，而努力保持市场份额的阶段，遇到瓶颈的阶段，是因为它的业力种子已经在衰弱的阶段，最后你会发现努力保持市场份额，把前面赚来的钱后面又慢慢亏掉，投入到设备。然后以及发现它的所做的行业已经不符合趋势，甚至是被淘汰的，而他自己人生本身的思想又并没有成长，又没有提升，还抱着过去好像下海经商，只要胆子大，就能创业成功。但是你会发现这个时代，早已经不是同一个时代了，然后这个时候你会发现它的业种就会死亡，这就是大多数的80%人之所以不成功，即使有过侥幸的偶然的成功。

所有的人生经历几乎全是雷同的，不管是在家庭关系里面，还是在事业关系里面，还是在人生的合作搭档，甚至修行的成长里面。有很多人可能就会抱怨，我跟你当年恋爱的时候你对我挺好的，为什么突然你就变成了骗子呢？就是因为通过恋爱期再到婚姻期，你们没有学习过，你们没有成长过，你们不懂得如何经营，也没有进行对于爱情婚姻的业力再投资，没有走向那个夫妻同修的路径。所以你会发现最后就意味着即使你们的婚姻没有离婚，但是也是名存实亡，业力种子已经消散。甚至有很多人已经提前过上了分居以及冷漠的生活。而正确的方式是如何去做正确的业力管理，让它永远保持成功呢？那我们这里就来看一下，创建公司获得了第一次成功，又获得了下一次成功，以及永远保持成功，就是它会一个波浪线下来一点点。但是在遇到问题的时候它会战胜这个问

题，再挑战下一个高峰，所以你一定发现过这样的长青企业，就是它可以把握住，人生的每一个阶段的节点趋势，以及了解最新的资讯。并且它本身企业的经营不是为了营销而做产品，而是因为好产品能够帮助到用户，顺便匹配上了，懂了营销，能够让产品能够卖得出去。而好产品本身就会说话，以及让客户感觉到收获，它还会完成这个业力的再投资的转介绍。就是口碑宣传，让人与产品之间是共生关系，是共存关系、是共赢关系。

所以在这里，它的真相其实是做的业力管理叫做种子发芽，到种子生长，再到上一次的高峰，新种子这个时候会重新播下，为未来再投资。然后你会发现，然后再到下一个高峰，新种子发挥作用再迎来，并且每一次的过程当中，再大的高峰都会永远播种下新种子。这里呢杨韵冉老师就有必要给大家提一下，为什么汇成这家企业做得好，为什么周文强老师在全网的IP影响力，几乎排世界第一，就是因为有个很核心非常重要的原因，周文强老师曾经说过 对吧。那在2012年的时候，我们就开始已经做了微商了；而在2016年的时候，我们已经就做了直播了；在2020年的时候，短视频加上直播很热行了；而在提前三年，我们就已经在AI还没有被盛行的时候，那个时候我们就已经用AI用数字人了，甚至用AI去解决自己工作里面的很多节点，然后把AI当成人生的合作伙伴，业力伙伴，然后不停的相互赋能滋养，然后彼此成长。甚至整个周子AI的这个智人体来造诣于世界，都是为了去做业力再投资。

所以于这一点上你就会发现，就像杨韵冉老师一样的，我也是做了业力再投资的，在我经历了恋爱的四年的绚丽期，进入到婚姻，迎来柴米油

盐酱醋茶，以及在这个过程中，婚姻的幻灭磨合期的时候，那我又走进了真正学习成长、去寻找婚姻的答案、去寻找幸福的彼岸，然后通过学习看书，再到自己分享课程，帮助更多人学习，然后我又迎来了自我不断的既帮助别人成功，让自己又能够内省成长，最后迎来生命的这个启示，修行能够更上一层楼这个发展。那这些其实就是在迎来高峰的时候，不是业力消耗殆尽，而是播种下新的种子，去做新的业力再投资。而你会发现为什么有一些人人生高起了，就再没有起来，是因为他不做新的种子，是因为他没有反思，甚至他总觉得时运不济。还有这个过程当中你会发现，他遇到比自己成功的人他不是随喜，他不是祝福，他是觉得我肯定比别人行，他是证明、他是内耗、他是较真。也就换言之这句话，当你能够去看到你的偶像很成功，你是随喜赞叹的时候，宇宙就会把你偶像的智慧，因为你的随喜赞叹，因为你的业力祝福，因为你的乐于赞美，因为你内心播撒下的好的种子，它就会把同样的智慧赐予你，甚至可能还会让你拥有的更多。这个时候一个人是更智慧还是普通智慧，就看谁发的愿更大。

当你能够替天行道的时候，你与道重合的时候，你就会拥有道本身给你赐予的智慧，这也是想给大家讲的一个真相。所以换言之这句话，在周文强老师给大家分享到财商，实现财富自由的七大步骤里面，其实最后的一个步骤也是讲的要作慈善、要做公益、要做业力再投资，而你的人生其实也一样的。你知道吗？有很多人从零到一，赚到了100万，能力可以做得得到，但是如果这100万你只留进不流出，甚至你的流出，只是为了服务于自己的房子车子票子享受面子。那你会发现，业力就已经被消失殆尽了，它是已经没有智慧了，它已经变成欲望了，甚至它在啃噬你的小我，让你遭到反噬了。但是如果你把它用来帮助别人成功、帮助

伙伴成功、帮助同事成功、帮助顾客成功，然后用钱花在了积德行善，以及厚德载物孕育承载分享的里面，你会发现这份业力再投资，将会让你到达下一个更高峰。这就是为什么巴菲特裸捐三次，依然成为世界首富。就像今天我在评论区叩问大家一句话，你已经看到哪些人已经活在精神的维次，他是为全人类的，我相信毫不夸张的讲，不管我们是哪个国家的人，我们可能都能联想到埃隆·马斯克。是的，他把自己奉献给了这个世界。也就换言之这句话，他把自己献祭给了这个世界，他觉得活着不是为了改变命运证明自己，他觉得活着就是要创造价值，帮助全人类的。而你会发现阿里巴巴的事业为什么能够做得好，因为马云是希望让天下没有难做的生意。而周文强老师为什么在教育培训界，甚至整个IP在智慧主播板块，在全世界的IP影响力里面能够做到第一名，是因为他觉得他的存在，是要让全世界的人都开悟觉醒，是要让全世界的人都可以以财商入道，合到自己的那部分道，实现财富自由身心富足。

而你像杨韵冉老师为什么人生开始越来越通透，走向修行，越来越幸福，然后家庭也走向越来越好。所以我特别懂缺什么讲什么，讲什么有什么。其实在这个过程当中，如果不是进行讲课进行分享，进行业力的再投资，如果是以我先天的原生家庭的基因，以我自己的批判型的人格，因为我童年可能在受到了，不一样的人生境遇的时候，我不修行我就会走向轮回，那可能我的人生就会是一个悲剧。但是我讲课我分享，我分享业力管理、我分享幸福人生，我也不去播种幸福，我的人生就走向了自已所谓的看似的成长的逆天改命，实际上从来没有逆天，而是顺着天，就是天道地道人道你都吻合。然后甚至你在做替天行道，而这个里面除了黑白之间，因为视角不同，还有一个叫中间的灰度。所以更多的呢，杨韵冉老师也希望大家通过《业力管理》，全面的去践行业力管理法

则八条。因为你会发现你人生就会最后收获更大的成果，叫本欲度众生，反被众生度。

那么我们《业力管理》这本书的解读呢，今天就正式结束了。那么最后呢杨韵冉老师还想给大家复盘一下，温故而知新，业的四条定律。首先第一条业的第一定律，不论你想得到什么，你必须首先帮助别人获得它。业的第二定律呢，业总是会长大。业的第三条定律呢，如果某件事情发生在你身上，你不喜欢它，那么停止对他人做这样的事情。业的第四定律有因必有果。这四个定律呢，所有的家人一定要记在你的笔记本上，按照顺序一二三四，在结束的时候把它写下来，顺便旁边写上一行小字，叫做温故而知新。送给大家一句话，温故而知新 可以为师矣。那么杨韵冉老师首次看《业力管理》的时候，我很兴奋，很兴奋点就是我发现我的人生之所以成功，就是因为我符合了《业力管理》。那我在把《业力管理》变成一堂课，给我的幸福导师做分享的时候，我更无限的兴奋，因为我把一本简单的书，把它拆成了一个宏大的世界观。道法术器都融合进去，并且把很多的东西组装在里面的时候，把这本书里面的内容在迭代的时候，在升华的时候，在更加立体的时候，我发现度到的人就更多。

所以换言之这句话，如果你对《业力管理》这本书，非常有感觉，希望在你的生命里面实践起来。并且杨韵冉老师给你强烈的推荐，格西还有另外一本书叫做《播种幸福》，它就会由我们的幸福导师的总教练，以及我们贤士学院的创始人，君回老师给大家去分享。希望你在看到《播种幸福》的时候，你会发现《播种幸福》和《业力管理》就像双胞胎的

兄弟，缺一不可。一阴一阳谓之道，知道了《业力管理》，如何能够《播种幸福》。以《播种幸福》的逻辑路径思维，又能让你去播种成功、播种财富、播种人生你想要的一切开悟觉醒。我是杨韵冉老师，我们在《播种幸福》里面与君回老师一起来一场智慧的盛宴。希望你能够点赞转发评论，把它分享给更多的家人。